



**RAPPORT
trimestriel**

SAVARIA CORPORATION

Rapport trimestriel

pour la période de trois mois close le 31 mars 2026

Table des matières

- | | |
|--|---|
| 1. Portée du rapport de gestion | 8. Situation de trésorerie |
| 2. Énoncés prospectifs | 9. Liquidités |
| 3. Mesures IFRS et non-IFRS | 10. Gouvernance |
| 4. Survol des activités | 11. Méthodes comptables significatives et estimations |
| 5. Faits saillants financiers | 12. Facteurs de risque et incertitudes |
| 6. Revue financière | 13. Valeurs environnementales, sociales et de gouvernance (« ESG ») |
| 7. Sommaire des résultats trimestriels | 14. Perspectives |

1. Portée du rapport de gestion

Ce rapport de gestion, daté du 6 mai 2026, a pour objet d'aider le lecteur à mieux comprendre Savaria Corporation, son contexte d'affaires, ses stratégies, ses facteurs de risques et les éléments clés de ses résultats financiers. Il traite, notamment, de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société pour la période de trois mois close le 31 mars 2026, en les comparant aux résultats de la période correspondante de l'exercice 2025. À moins d'indications contraires, les termes « Société », « Savaria », « nous », « nos » et « notre » font référence à Savaria Corporation et à ses filiales.

Préparé conformément au *Règlement 51-102 - Obligations d'information continue*, ce rapport doit être lu de concert avec les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour la période close le 31 mars 2026 ainsi que les états financiers consolidés audités et les notes afférentes pour l'exercice clos le 31 décembre 2025 et le rapport de gestion pour la même période. Sauf indication contraire, tous les montants sont exprimés en dollars canadiens. Les montants figurant dans certaines sections du présent rapport de gestion peuvent être exprimés en millions de dollars canadiens (« M »); cependant, tous les pourcentages liés à ces montants sont calculés en fonction des montants en milliers de dollars canadiens contenus dans les tableaux correspondants.

La direction de la Société est responsable de la préparation du présent rapport de gestion, et celui-ci a été révisé par le comité d'audit de Savaria et approuvé par son conseil d'administration.

Des renseignements supplémentaires, incluant la notice annuelle d'information, sont disponibles sur le site web de SEDAR+ à www.sedarplus.ca.

2. Énoncés prospectifs

Le présent rapport de gestion comprend certaines « déclarations prospectives » au sens des lois sur les valeurs mobilières au Canada. Toute déclaration contenue dans le présent rapport de gestion qui ne constitue pas un fait historique peut être considérée comme une déclaration prospective. Dans le présent rapport, les verbes « croire », « pouvoir », « devoir », « prévoir », « s'attendre », « estimer », « présumer » et d'autres expressions similaires indiquent en général des déclarations prospectives. Il est important de noter que les déclarations prospectives faites dans ce rapport décrivent nos prévisions en date du 6 mai 2026 et ne donnent aucune garantie quant à la performance future de Savaria ou de son secteur d'activité, et elles supposent des risques connus et inconnus ainsi que des incertitudes pouvant faire en sorte que les perspectives, les résultats réels ou le rendement de Savaria ou ceux de son secteur d'activité soient significativement différents des résultats ou du rendement futurs exprimés ou sous-entendus par ces déclarations. Nos résultats réels peuvent différer de façon importante des prévisions que nous avons formulées si des risques connus ou inconnus affectent nos activités ou si nos estimations ou nos hypothèses se révèlent inexactes. Une variation touchant une hypothèse peut également avoir des incidences sur d'autres hypothèses interreliées, ce qui peut amplifier ou diluer l'effet de cette variation. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives; le lecteur est donc prié de ne pas se fier indûment à ces déclarations prospectives. Les déclarations prospectives ne tiennent pas compte de l'effet que pourraient avoir sur nos activités des transactions ou des éléments spéciaux annoncés ou survenant après ces divulgations. Par exemple, elles ne tiennent pas compte de l'incidence des ventes d'actifs, des monétisations, des fusions, des acquisitions, des autres regroupements d'entreprises ou transactions, des réductions de valeur d'actifs, ni des autres frais annoncés ou survenus après les déclarations prospectives.

À moins que nous y soyons tenus selon les lois sur les valeurs mobilières applicables, nous n'ions toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit à la lumière de nouvelles informations, d'événements futurs ou autrement.

Les risques et incertitudes comprennent ceux qui sont énumérés sous la rubrique « Facteurs de risque et incertitudes » de ce rapport de gestion, ainsi que les autres risques détaillés de temps à autre dans les rapports déposés par Savaria, auprès des autorités en valeurs mobilières du Canada.

3. Mesures IFRS et non-IFRS

Les états financiers de la Société sont préparés conformément aux IFRS. Toutefois, dans le présent rapport de gestion, la Société utilise les mesures et les ratios non conformes aux IFRS suivantes: BAIIA, BAIIA ajusté, marge du BAIIA ajusté, BAIIA ajusté par action, résultat net ajusté, résultat net ajusté par action, facilités de crédit disponibles, fonds disponibles, fonds de roulement, dette totale, dette nette et ratio dette nette sur BAIIA ajusté. Les rapprochements avec les mesures et les ratios IFRS sont présentés aux sections 3, 6 et 8 du présent rapport de gestion.

La Société estime que ces mesures et ratios non conformes aux IFRS sont utiles aux investisseurs et aux analystes pour bien évaluer sa performance financière et opérationnelle. Bien que la direction, les investisseurs et les analystes utilisent ces mesures afin d'évaluer la performance de la Société en matière de finances et d'exploitation, elles n'ont aucune définition normalisée selon les IFRS et ne remplacent pas l'information financière préparée selon les IFRS. En conséquence, ces mesures et ratios pourraient ne pas être comparables à des mesures et ratios similaires présentés par d'autres entités.

BAIIA

Le BAIIA est défini comme le résultat avant les charges financières nettes, les impôts et l'amortissement. La direction utilise le BAIIA pour évaluer la performance opérationnelle de l'entreprise. La Société croit également que cette mesure est couramment utilisée par les investisseurs et les analystes pour mesurer la capacité d'une entreprise à assurer le service de sa dette et à respecter ses autres obligations financières, ou comme mesure d'évaluation courante. La Société exclut les charges d'amortissement, qui sont de nature hors trésorerie et peuvent varier considérablement selon les méthodes comptables ou des facteurs non opérationnels et les charges financières nettes pour éliminer l'impact sur le résultat provenant des activités non opérationnelles. Les investisseurs sont avertis que le BAIIA ne doit pas être considéré comme une alternative au résultat d'exploitation ou au résultat net pour la période en tant que mesure de la performance de la Société ou comme une alternative aux flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles, d'investissement et de financement comme mesure de la liquidité et des flux de trésorerie.

BAIIA AJUSTÉ, MARGE DU BAIIA AJUSTÉ ET BAIIA AJUSTÉ PAR ACTION

Le BAIIA ajusté est défini comme le BAIIA avant les autres charges ou autres revenus, les frais liés aux initiatives stratégiques et la charge de rémunération à base d'actions. La direction utilise le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté et le BAIIA ajusté par action, entre autres mesures, pour évaluer la performance opérationnelle de l'entreprise. La Société croit également que ces mesures sont couramment utilisées par les investisseurs et les analystes pour mesurer la capacité d'une entreprise à assurer le service de sa dette et à respecter ses autres obligations financières, ou comme mesure d'évaluation courante. La Société exclut l'amortissement ainsi que la charge de rémunération à base d'actions, qui sont de nature hors trésorerie et peuvent varier considérablement selon les méthodes comptables ou des facteurs non opérationnels. De plus, la Société exclut a) les autres charges ou autres revenus qui peuvent varier d'une période à l'autre et qui pourraient autrement masquer les tendances sous-jacentes des activités et b) les frais des initiatives stratégiques, qui étaient des coûts importants engagés dans le cadre de *Savaria One* et pouvaient masquer la performance de base, car les coûts étaient uniquement pour la durée du projet et engagés avant la pleine réalisation des gains perpétuels. Les investisseurs sont avertis que le BAIIA ajusté ne doit pas être considéré comme une alternative au résultat d'exploitation ou au résultat net de la période en tant que mesure de la performance de la Société ou comme une alternative aux flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles, d'investissement et de financement comme mesure de la liquidité et des flux de trésorerie.

La marge du BAIIA ajusté est définie comme étant le BAIIA ajusté exprimé en pourcentage des revenus.

Le BAIIA ajusté par action est calculé en utilisant le nombre moyen pondéré d'actions sur une base diluée pour la période correspondante.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages et les données par action	Total 12 mois continus	2026				2025			2024	
		T1	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	
Résultat opérationnel	117 114 \$	32 972 \$	29 735 \$	27 695 \$	26 712 \$	21 238 \$	21 772 \$	22 040 \$	22 604 \$	
Charge d'amortissement	55 394	14 080	14 143	13 790	13 381	13 238	13 909	13 471	12 547	
BAIIA*	172 508	47 052	43 878	41 485	40 093	34 476	35 681	35 511	35 151	
Rémunération à base d'actions	3 219	893	927	752	647	728	717	766	683	
Frais des initiatives stratégiques	13 980	-	4 701	4 672	4 607	4 670	5 520	5 413	5 347	
Autres charges	4 020	179	1 803	647	1 391	773	949	47	764	
BAIIA ajusté*	193 727 \$	48 124 \$	51 309 \$	47 556 \$	46 738 \$	40 647 \$	42 867 \$	41 737 \$	41 945 \$	
BAIIA ajusté par action*	2,68 \$	0,66 \$	0,71 \$	0,66 \$	0,65 \$	0,57 \$	0,59 \$	0,58 \$	0,59 \$	
Nombre moyen pondéré dilué d'actions	72 286 194	72 919 268	72 441 988	72 160 540	71 858 056	71 868 735	72 357 117	71 811 980	71 405 637	
Marge du BAIIA ajusté*	20,9 %	20,4 %	21,2 %	21,2 %	20,6 %	18,5 %	19,2 %	19,5 %	19,0 %	

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans cette section.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	T1 2026			Total
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	
Résultat opérationnel	30 263 \$	7 865 \$	(5 156) \$	32 972 \$
Charge d'amortissement	10 942	2 262	876	14 080 \$
BAIIA*	41 205 \$	10 127 \$	(4 280) \$	47 052 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	893	893 \$
Autres charges	-	-	179	179 \$
BAIIA ajusté*	41 205 \$	10 127 \$	(3 208) \$	48 124 \$
Marge du BAIIA ajusté*	22,4 %	19,5 %	s.o	20,4 %
	T1 2025			
Résultat opérationnel	20 280 \$	6 676 \$	(5 718) \$	21 238 \$
Charge d'amortissement	10 154	2 114	970	13 238 \$
BAIIA*	30 434 \$	8 790 \$	(4 748) \$	34 476 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	728	728 \$
Frais des initiatives stratégiques	3 138	467	1 065	4 670 \$
Autres charges	610	163	-	773 \$
BAIIA ajusté*	34 182 \$	9 420 \$	(2 955) \$	40 647 \$
Marge du BAIIA ajusté*	20,1 %	18,8 %	s.o	18,5 %

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans cette section.

RÉSULTAT NET AJUSTÉ ET RÉSULTAT NET AJUSTÉ PAR ACTION

Le résultat net ajusté est défini comme étant le résultat net excluant les autres charges ou revenus, les frais liés aux initiatives stratégiques et les incidences fiscales liées à ces coûts. La Société utilise le résultat net ajusté et le résultat net ajusté par action pour mesurer sa performance d'une période à l'autre, sans la variation causée par les impacts des éléments nommés ci-dessus. La Société exclut ces éléments parce qu'ils affectent la comparabilité de ses résultats financiers et pourraient éventuellement fausser l'analyse des tendances de sa performance financière. La Société exclut a) les autres charges ou revenus qui peuvent varier d'une période à l'autre et qui pourraient autrement masquer les tendances sous-jacentes des activités et b) les frais des initiatives stratégiques, qui étaient des coûts importants engagés dans le cadre de *Savaria One* et pouvaient masquer la performance de base, car les coûts étaient uniquement pour la durée du projet et engagés avant la pleine réalisation des gains perpétuels.

Le résultat net ajusté par action est calculé en utilisant le nombre moyen pondéré d'actions sur une base diluée pour la période correspondante.

FACILITÉS DE CRÉDIT DISPONIBLES ET FONDS DISPONIBLES

Les facilités de crédit disponibles sont définies comme le montant total disponible en vertu de la facilité renouvelable existante moins le montant prélevé et les lettres de crédit en cours. Les fonds disponibles sont définis comme les facilités de crédit disponibles plus la trésorerie et les équivalents de trésorerie. La Société croit que certains investisseurs et analystes utilisent ces mesures pour évaluer le levier financier.

FONDS DE ROULEMENT

Le fonds de roulement est défini comme les actifs courants moins les passifs courants. La Société utilise cette métrique pour mesurer sa liquidité, son efficacité opérationnelle et sa santé financière à court terme.

DETTE TOTALE, DETTE NETTE ET RATIO DETTE NETTE SUR LE BAIIA AJUSTÉ

La dette totale est définie comme le montant prélevé sur la facilité renouvelable, les billets à payer liés aux acquisitions d'entreprises, les lettres de crédit en cours et les obligations locatives, incluant la tranche à court terme. La dette nette est définie comme la dette totale, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie. Le ratio de la dette

nette sur le BAIIA ajusté est calculé en divisant la dette nette par le BAIIA ajusté des douze derniers mois. La Société croit que certains investisseurs et analystes utilisent ces mesures pour évaluer le levier financier.

4. Survol des activités

Savaria est l'un des chefs de file mondiaux de l'industrie de l'accessibilité, offrant des solutions aux personnes à mobilité réduite afin d'améliorer leur confort, leur mobilité et leur autonomie. La Société offre une gamme de produits parmi les plus complètes sur le marché, présentée en deux secteurs opérationnels, *Accessibilité* et *Équipements médicaux*.

Savaria conçoit, fabrique, distribue et installe des produits d'accessibilité, tels que des ascenseurs commerciaux et résidentiels, des sièges d'escalier pour escalier droit et courbe, des plates-formes élévatrices verticales et inclinées et des monte-plats. De plus, Savaria fabrique et commercialise une gamme complète de produits de gestion de la pression, des lits médicaux ainsi qu'une gamme complète d'équipements médicaux et de solutions pour le déplacement sécuritaire de personnes, tels que des aides au transfert, au levage et au repositionnement.

Savaria exploite un réseau mondial de fabrication comportant quatre usines au Canada, deux aux États-Unis, une au Mexique, cinq en Europe, et deux en Chine. La Société possède des bureaux de vente directe au Canada, aux États-Unis, dans sept pays européens et en Australie. Elle exploite également un réseau mondial de distributeurs autorisés.

Au 6 mai 2026, Savaria employait environ 2 550 personnes à travers le monde.

4.1 SECTEURS OPÉRATIONNELS DE LA SOCIÉTÉ

L'entreprise est structurée en deux secteurs opérationnels: *Accessibilité* et *Équipements médicaux* en fonction des marchés respectifs qu'ils desservent.

Accessibilité

Par l'entremise de son secteur *Accessibilité*, Savaria conçoit, fabrique, distribue et installe une vaste gamme de produits d'accessibilité, tels que des ascenseurs commerciaux et résidentiels, des sièges d'escalier, des plates-formes élévatrices et des monte-plats, le tout pour une utilisation personnelle, résidentielle ou commerciale. Il vend également une grande variété de véhicules accessibles en fauteuil roulant et adaptés aux personnes ayant des besoins particuliers. Savaria exploite des usines au Canada (Brampton et Surrey), aux États-Unis (Greenville), au Mexique (Querétaro), en Italie (Milan), au Royaume-Uni (Kingswinford et Birmingham), aux Pays-Bas (Heerhugowaard) et en Chine (Huizhou et Xiamen). Les produits Savaria sont distribués dans le monde entier par l'intermédiaire d'un réseau d'approximativement 1 500 distributeurs et 28 bureaux de vente directe, par l'entremise desquels la Société offre aussi des services d'installation, de réparation et d'entretien d'équipement.

Équipements médicaux

Par l'entremise de son secteur *Équipements médicaux*, Savaria conçoit, fabrique, distribue et installe des lève-personne, des toiles et des accessoires de transfert, des élévateurs au sol et des aides au repositionnement, de l'équipement pour le bain, des lits médicaux, des surfaces de soutien thérapeutique et des produits de gestion de la pression utilisés dans les établissements de santé et dans un contexte de soins à domicile. Savaria exploite des usines de fabrication au Canada (Magog et Beamsville), aux États-Unis (Greenville et St. Louis) et au Royaume-Uni (Newton Abbot). La gamme de produits du secteur *Équipements médicaux* de Savaria est vendue via des canaux de vente institutionnels et de soins à domicile en Amérique du Nord et en Europe.

Les tableaux suivants présentent les revenus de Savaria par secteur opérationnel et par région, pour les périodes de trois mois se terminant le 31 mars:

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	T1 2026					
	Accessibilité		Équipements médicaux		Total	
Canada	25 808 \$	14,1 %	20 366 \$	39,2 %	46 174 \$	19,6 %
États-Unis	72 005	39,2 %	27 790	53,4 %	99 795	42,4 %
Europe et reste du monde	85 743	46,7 %	3 833	7,4 %	89 576	38,0 %
Total	183 556 \$	100,0 %	51 989 \$	100,0 %	235 545 \$	100,0 %

	T1 2025					
	Accessibilité		Équipements médicaux		Total	
Canada	22 730 \$	13,4 %	17 801 \$	35,6 %	40 531 \$	18,4 %
États-Unis	72 901	42,8 %	29 410	58,7 %	102 311	46,5 %
Europe et reste du monde	74 524	43,8 %	2 866	5,7 %	77 390	35,1 %
Total	170 155 \$	100,0 %	50 077 \$	100,0 %	220 232 \$	100,0 %

5. Faits saillants financiers

en milliers de dollars, sauf les pourcentages et les données par action	T1	
	2026	2025
Revenus	235 545 \$	220 232 \$
Profit brut	91 735	83 251
Résultat opérationnel	32 972 \$	21 238 \$
BAIIA ajusté*	48 124 \$	40 647 \$
Marge du BAIIA ajusté*	20,4 %	18,5 %
Résultat net	22 680	12 479
Résultat net ajusté*	22 842	16 516
Résultat net dilué par action	0,31 \$	0,17 \$
Résultat net ajusté par action*	0,31 \$	0,23 \$

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans les sections 3 et 6.

FAITS SAILLANTS DU 1^{er} TRIMESTRE DE 2026

- Revenus de 235,5 M \$, en hausse de 15,3 M \$ ou 7,0 % par rapport au 1^{er} trimestre de 2025, attribuable principalement à une croissance organique de 5,7 % et à une croissance liée aux acquisitions de 0,7 %.
 - Le secteur *Accessibilité* a connu une croissance de 7,9 %.
 - Le secteur *Équipements médicaux* a connu une hausse des revenus de 3,8 %.
- Profit brut de 91,7 M \$, en hausse de 8,5 M \$ ou 10,2 % par rapport au 1^{er} trimestre de 2025, représentant une marge brute de 38,9 %, une augmentation de 110 points de base comparativement à 37,8 % au 1^{er} trimestre de 2025.
- Résultat opérationnel de 33,0 M \$, en hausse de 11,7 M \$ ou 55,3 % par rapport au 1^{er} trimestre de 2025, représentant une marge opérationnelle de 14,0 % comparativement à 9,6 % au 1^{er} trimestre de 2025.
- BAIIA ajusté de 48,1 M \$, en hausse de 7,5 M \$ ou 18,4 %, soit 0,66 \$ par action, en hausse de 0,09 \$ par rapport au 1^{er} trimestre de 2025.
- Marge du BAIIA ajusté de 20,4 %, en hausse de 190 points de base comparativement à 18,5 % au 1^{er} trimestre de 2025.
 - BAIIA ajusté du secteur *Accessibilité* de 41,2 M \$ ou 22,4 %, en hausse de 7,0 M \$ ou 20,5 % par rapport au 1^{er} trimestre de 2025.

- BAIIA ajusté du secteur *Équipements médicaux* de 10,1 M \$ ou 19,5 %, en hausse de 0,7 M \$ ou 7,5 % par rapport au 1^{er} trimestre de 2025.
- Résultat net et résultat net ajusté respectivement de 22,7 M \$ et 22,8 M \$, ou 0,31 \$ par action sur une base diluée pour les deux mesures, en comparaison respectivement à 12,5 M \$ et 16,5 M \$, ou 0,17 \$ et 0,23 \$ par action sur une base diluée au 1^{er} trimestre de 2025.
- La dette nette* de la Société s'élevait à 178,7 M \$ en diminution par rapport à 191,5 M \$ au 31 décembre 2025, représentant un ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté* à 0,92 comparativement à 1,03.
- La Société avait des fonds disponibles* de 324,0 M \$ au 31 mars 2026 pour soutenir le fonds de roulement, les investissements et les opportunités de croissance.

6. Revue financière

6.1 REVENUS

Durant le trimestre, la Société a généré des revenus de 235,5 M \$, en hausse de 15,3 M \$ ou 7,0 % par rapport à la même période en 2025. Cette augmentation est attribuable à une croissance organique de 5,7 %, une croissance liée aux acquisitions de 0,7 %, ainsi qu'à un impact positif des taux de change de devises étrangères de 0,6 %.

Le tableau suivant présente un sommaire des variations trimestrielles des revenus, à la fois par secteur opérationnel et au total.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	T1		
	Accessibilité	Équipements médicaux	Total
Revenus 2026	183 556 \$	51 989 \$	235 545 \$
Revenus 2025	170 155 \$	50 077 \$	220 232 \$
Variation nette %	7,9 %	3,8 %	7,0 %
Croissance organique ¹	5,4 %	6,5 %	5,7 %
Incidence des acquisitions ²	0,9 %	0,0 %	0,7 %
Incidence des variations des cours de change ³	1,6 %	(2,7) %	0,6 %
Variation nette %	7,9 %	3,8 %	7,0 %

¹ La croissance organique représente la croissance des revenus provenant des entités détenues par Savaria à la même période l'année précédente et est calculée sur la base de la monnaie fonctionnelle locale.

² L'impact des acquisitions représente la croissance des revenus provenant des entités nouvellement acquises au cours des douze derniers mois et est calculé sur la base de la monnaie fonctionnelle locale.

³ L'incidence des variations des cours de change représente l'effet de la conversion de devises, non relié à la croissance organique ou à l'incidence des acquisitions.

6.1.1 Accessibilité

Les revenus de notre secteur *Accessibilité* se sont établis à 183,6 M \$ pour le trimestre, représentant une hausse de 13,4 M \$ ou 7,9 % par rapport à la même période de 2025. L'augmentation des revenus est principalement liée à la croissance organique de 5,4 %. Le Canada a été le principal moteur de la hausse des ventes en Amérique du Nord, alors que le carnet de commandes est en augmentation dans toute la région. L'Europe a connu un solide début d'année, porté par la croissance des ventes de sièges d'escalier. De plus, les revenus ont bénéficié des acquisitions de Baxter et Western. Les taux de change ont également eu un impact positif de 1,6 %, provenant principalement des devises EUR, CHF et GBP, partiellement compensé par l'USD.

6.1.2 Équipements médicaux

Les revenus de notre secteur *Équipements médicaux* se sont établis à 52,0 M \$ pour le trimestre, une hausse de 1,9 M \$ ou 3,8 % par rapport à la même période en 2025. L'augmentation des revenus est principalement attribuable à une croissance organique de 6,5 %. La croissance des revenus est due à l'augmentation des ventes au Canada, particulièrement pour les lits et les lève-personne, ainsi qu'à la poursuite de l'expansion sur le marché des soins à domicile. Les revenus aux États-Unis ont légèrement diminué, tandis que ceux du reste du monde ont progressé grâce à

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans les sections 3, 6 et 8 du rapport de gestion.

l'augmentation des ventes au Royaume-Uni. Cela a été partiellement compensé par un impact négatif des taux de change de devises étrangères de 2,7 % lié à l'USD.

6.2 PROFIT BRUT ET RÉSULTAT OPÉRATIONNEL

en milliers de dollars, sauf les données par action et le % des revenus	T1			
	2026		2025	
Revenus	235 545 \$		220 232 \$	
Coût des ventes	143 810	61,1 %	136 981	62,2 %
Profit brut	91 735 \$	38,9 %	83 251 \$	37,8 %
Frais de vente et d'administration	58 584	24,8 %	56 570	25,7 %
Frais des initiatives stratégiques	-	-	4 670	2,1 %
Autres charges	179	0,1 %	773	0,4 %
Résultat opérationnel	32 972 \$	14,0 %	21 238 \$	9,6 %
Charges financières nettes	3 072	1,3 %	3 522	1,6 %
Résultat avant impôt	29 900 \$	12,7 %	17 716 \$	8,0 %
Charge d'impôt sur le résultat	7 220	3,1 %	5 237	2,3 %
Résultat net	22 680 \$	9,6 %	12 479 \$	5,7 %
BAlIA ajusté*	48 124 \$	20,4 %	40 647 \$	18,5 %
Résultat net de base par action	0,32 \$		0,17 \$	
Résultat net dilué par action	0,31 \$		0,17 \$	

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans la section 3.

Pour le trimestre, l'augmentation du profit brut de 8,5 M \$ par rapport à la même période de 2025 est attribuable principalement à l'amélioration des marges brutes du secteur *Accessibilité* en raison d'un effet de levier d'exploitation et de l'amélioration des prix et de l'approvisionnement, alors que le secteur *Équipements médicaux* n'a pas bénéficié de la même combinaison favorable de produits que l'an dernier.

Pour le trimestre, les frais de vente et d'administration en pourcentage des revenus étaient en baisse par rapport à la même période en 2025, puisque la plupart des dépenses sont demeurées stables tandis que les revenus du premier trimestre ont augmenté d'une année sur l'autre, reflétant un levier opérationnel continu. L'augmentation en dollars est principalement liée à la hausse des coûts des employés et s'explique par les augmentations salariales annuelles, l'impact des devises étrangères et les ajouts permanents d'effectifs dans le cadre de *Savaria One*.

Pour le trimestre, la Société a engagé 0,2 M \$ en autres charges, entièrement liées aux frais d'acquisition, tandis que 0,5 M \$ en frais d'intégration et 0,3 M \$ en frais de programme d'optimisation avaient été engagés l'an dernier. En 2025, la Société a enregistré 4,7 M \$ en frais liés aux initiatives stratégiques.

En conséquence, le résultat opérationnel du trimestre s'est établi à 33,0 M \$, une augmentation de 11,7 M \$ comparativement à 21,2 M \$ pour la même période en 2025. L'augmentation est principalement attribuable à la contribution supplémentaire des revenus et à des marges brutes plus élevées, à la diminution des autres charges et à la fin des frais des initiatives stratégiques, partiellement contrebalancées par une hausse des frais de vente et d'administration.

6.3 BAlIA AJUSTÉ

Le BAlIA ajusté et la marge du BAlIA ajusté du trimestre se sont établis à 48,1 M \$ et 20,4 %, respectivement, comparativement à 40,6 M \$ et 18,5 % pour la même période en 2025. La hausse de la rentabilité provient des deux secteurs et s'explique principalement par des revenus plus élevés et par la hausse de la marge brute du secteur *Accessibilité* mentionnée précédemment, combinée à une baisse des frais de vente et d'administration en pourcentage des revenus pour les deux secteurs.

Les charges du bureau chef pour le trimestre se terminant le 31 mars 2026 se sont établies à 3,2 M \$, comparativement à 3,0 M \$ pour la même période en 2025, principalement en raison de l'augmentation des coûts des employés. Ces charges sont conformes aux attentes de la direction pour l'année.

Les tableaux suivants présentent un résumé du BAIIA ajusté pour le trimestre, à la fois par secteur et au total.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	T1 2026			Total
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	
Revenus	183 556 \$	51 989 \$	s.o	235 545 \$
BAIIA ajusté*	41 205 \$	10 127 \$	(3 208) \$	48 124 \$
Marge du BAIIA ajusté*	22,4 %	19,5 %	s.o	20,4 %
	T1 2025			
Revenus	170 155 \$	50 077 \$	s.o	220 232 \$
BAIIA ajusté*	34 182 \$	9 420 \$	(2 955) \$	40 647 \$
Marge du BAIIA ajusté*	20,1 %	18,8 %	s.o	18,5 %

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans la section 3.

6.3.1 Accessibilité

Pour le trimestre, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté du secteur *Accessibilité* se sont établis à 41,2 M \$ et 22,4 %, respectivement, comparativement à 34,2 M \$ et 20,1 % pour la même période de 2025. L'augmentation du BAIIA ajusté et de la marge du BAIIA ajusté est principalement attribuable à une hausse des revenus, ce qui a contribué à un effet de levier opérationnel accru et à une amélioration des marges brutes tel que mentionné plus tôt, dans les deux régions géographiques, dont une amélioration significative en Europe par rapport à l'an dernier.

6.3.2 Équipements médicaux

Pour le trimestre, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté du secteur *Équipements médicaux* se sont établis à 10,1 M \$ et 19,5 %, respectivement, comparativement à 9,4 M \$ et 18,8 % pour la même période en 2025. L'augmentation des deux mesures est principalement attribuable aux facteurs mentionnés ci-dessus, en lien avec la baisse des frais de vente et d'administration en pourcentage des revenus, tandis que le bénéfice brut est demeuré stable, malgré une légère diminution des marges brutes.

6.4 CHARGES FINANCIÈRES NETTES

Les charges financières de la Société se rapportent principalement aux charges d'intérêts liées aux facilités de crédit et aux baux, à l'amortissement des frais de financement reportés, aux frais bancaires généraux et aux gains et pertes de change réalisés et non réalisés sur les instruments financiers. La Société utilise ses facilités de crédit pour gérer son fonds de roulement, pour ses acquisitions d'immobilisations et pour financer des acquisitions d'entreprises.

Pour le trimestre, les charges financières nettes se sont établies à 3,1 M \$ comparativement à 3,5 M \$ pour la même période en 2025. Les intérêts sur la dette à long terme ont diminué de 1,2 M \$ par rapport à 2025, principalement en raison d'un solde sur la dette plus bas. Les charges financières nettes ont été négativement affectées par une perte de change en devises étrangères de 0,4 M \$ comparativement à un gain de 0,4 M \$ en 2025, dont la majeure partie était de nature non réalisée.

6.5 IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT

Pour le trimestre, la Société a enregistré une charge d'impôt sur le résultat de 7,2 M \$ sur un résultat avant impôt de 29,9 M \$, représentant un taux d'imposition effectif de 24,1 %, comparativement à une charge d'impôt de 5,2 M \$ et un taux d'imposition effectif de 29,6 % pour la même période de 2025. L'augmentation de la charge d'impôt sur le résultat est principalement due à un bénéfice opérationnel plus élevé. La baisse du taux d'imposition effectif est due à un traitement fiscal favorable de certains gains réalisés dans des juridictions étrangères et à la comptabilisation de pertes fiscales non comptabilisées précédemment, partiellement compensés par une répartition défavorable des bénéfices entre les pays où la Société exerce ses activités, lesquels sont assujettis à des taux d'imposition différents.

6.6 RÉSULTAT NET ET RÉSULTAT NET AJUSTÉ

en milliers de dollars, sauf le nombre d'actions et les données par action	T1	
	2026	2025
Résultat net	22 680 \$	12 479 \$
Frais des initiatives stratégiques	-	4 670
Autres charges	179	773
Impôt sur le résultat relatif aux initiatives stratégiques et autres charges ¹	(17)	(1 406)
Résultat net ajusté*	22 842 \$	16 516 \$
En \$ par action		
Résultat net dilué	0,31 \$	0,17 \$
Initiatives stratégiques et autres charges nettes de l'impôt sur le résultat ¹	-	0,06
Résultat net ajusté *	0,31 \$	0,23 \$
Nombre moyen pondéré dilué d'actions	72 919 268	71 868 735

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites dans la section 3 et réconciliées dans cette section.

¹ L'impôt sur le résultat est calculé au taux statutaire du pays où chaque dépense a été engagée.

Pour le trimestre, le résultat net s'est établi à 22,7 M \$ ou 0,31 \$ par action sur une base diluée, comparé à 12,5 M \$ ou 0,17 \$ par action pour la même période en 2025. L'augmentation du résultat net est principalement attribuable à un BAIIA ajusté plus élevé, à la non-réurrence des charges liées aux initiatives stratégiques et à des charges financières nettes moins élevées.

Pour le trimestre, le résultat net ajusté a été de 22,8 M \$ ou 0,31 \$ par action sur une base diluée, comparé à 16,5 M \$ ou 0,23 \$ par action pour la même période en 2025.

7. Sommaire des résultats trimestriels

Des informations financières choisies pour les huit derniers trimestres sont présentées dans le tableau suivant.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages et les données par action	Total 12 mois continus	2026		2025				2024	
		T1	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2
Revenus	928 840 \$	235 545 \$	241 779 \$	224 770 \$	226 746 \$	220 232 \$	223 340 \$	213 634 \$	221 344 \$
Marge brute	39,0 %	38,9 %	38,9 %	39,2 %	39,0 %	37,8 %	37,7 %	37,0 %	37,5 %
Résultat opérationnel	117 114 \$	32 972 \$	29 735 \$	27 695 \$	26 712 \$	21 238 \$	21 772 \$	22 040 \$	22 604 \$
BAIIA ajusté*	193 727 \$	48 124 \$	51 309 \$	47 556 \$	46 738 \$	40 647 \$	42 867 \$	41 737 \$	41 945 \$
Marge du BAIIA ajusté*	20,9 %	20,4 %	21,2 %	21,2 %	20,6 %	18,5 %	19,2 %	19,5 %	19,0 %
Résultat net	78 971 \$	22 680 \$	20 505 \$	19 470 \$	16 316 \$	12 479 \$	14 333 \$	11 165 \$	11 383 \$
Résultat net dilué par action	1,09 \$	0,31 \$	0,28 \$	0,27 \$	0,23 \$	0,17 \$	0,20 \$	0,16 \$	0,16 \$
Dividendes déclarés par action	0,552 \$	0,140 \$	0,140 \$	0,137 \$	0,135 \$	0,135 \$	0,135 \$	0,131 \$	0,130 \$

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans la section 3.

Dans son segment de marché, la Société connaît des variations saisonnières. En termes de revenus, excluant l'impact des acquisitions, le quatrième trimestre est généralement le plus fort.

8. Situation de trésorerie

8.1 SOURCES DE FINANCEMENT

La Société estime que ses flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles, combinés à ses sources de financement disponibles à court terme, lui permettront de soutenir sa stratégie de croissance, ses besoins en fonds de roulement et ses dépenses prévues en immobilisations.

Les facilités de crédit sont disponibles pour financer les activités générales de la Société et ses acquisitions d'entreprises. Sous la facilité renouvelable, la Société est dans l'obligation, entre autres conditions, de respecter certaines clauses restrictives sur une base consolidée. La direction s'assure de la conformité de ces clauses restrictives dans le cadre des exigences de dépôts trimestriels. Toutes les clauses étaient respectées au 31 mars 2026.

en milliers de dollars, sauf le ratio	31 mars 2026	31 décembre 2025
Total disponible sous la facilité renouvelable	450 000 \$	450 000 \$
Montant prélevé sur la facilité renouvelable	(155 918)	(154 244)
Lettres de crédit en cours	(2 538)	(2 674)
Facilités de crédit disponibles*	291 544 \$	293 082 \$
Trésorerie et équivalents de trésorerie	32 435	18 616
Liquidités disponibles*	323 979 \$	311 698 \$
Actifs courants	315 595 \$	296 910 \$
Passifs courants	184 504	184 007
Fonds de roulement*	131 091 \$	112 903 \$
Ratio des actifs courants sur les passifs courants	1,71	1,61

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites dans la section 3 et réconciliées dans cette section.

8.2 DETTE NETTE

Au 31 mars 2026, la Société avait une dette nette de 178,7 M \$ comparé à 191,5 M \$ au 31 décembre 2025. La diminution de la dette nette de 12,8 M \$ est principalement attribuable à une augmentation de la trésorerie et des équivalents de trésorerie et à un remboursement de 1,2 M \$ sur la facilité de crédit renouvelable, partiellement compensés par un effet défavorable de la conversion de la dette libellée en devises étrangères.

en milliers de dollars, sauf le ratio	31 mars 2026	31 décembre 2025
Montant prélevé sur la facilité renouvelable	155 918 \$	154 244 \$
Billets à payer relatifs aux acquisitions d'entreprises	2 390	1 407
Lettres de crédit en cours	2 538	2 674
Obligations locatives	50 337	51 809
Dette totale*	211 183 \$	210 134 \$
Moins: Trésorerie et équivalents de trésorerie	(32 435)	(18 616)
Dette nette*	178 748 \$	191 518 \$
BAIIA ajusté sur douze mois continus*	193 727	186 250
Ratio de la dette nette sur BAIIA ajusté*	0,92	1,03

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites dans la section 3 et réconciliées dans cette section.

9. Liquidités

en milliers de dollars	T1	
	2026	2025
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles avant la variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations	37 623 \$	29 037 \$
Variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations	(1 836)	2 222
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	35 787	31 259
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(8 026)	(4 165)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(12 680)	(23 676)
Effet de change non réalisé sur la trésorerie détenue en devises étrangères	(1 262)	491
Variation nette de la trésorerie	13 819 \$	3 909 \$

9.1 ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES

Pour le trimestre, les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles avant les variations nettes des éléments hors caisse se sont établis à 37,6 M \$, par rapport à 29,0 M \$ pour la même période en 2025, la hausse est principalement expliquée par un résultat net plus élevé, partiellement compensé par des impôts sur le résultat payés plus élevés et par une perte de change non réalisée comparée à un gain au 1^{er} trimestre de 2025. La variation nette des éléments hors caisse a réduit les flux de trésorerie de 1,8 M \$, comparativement à une augmentation de 2,2 M \$ un an plus tôt. La diminution en 2026 est attribuable à une augmentation des stocks et des charges payées d'avance, ainsi qu'à la diminution des produits différés, partiellement compensée par une augmentation des comptes fournisseurs. L'augmentation en 2025 s'explique par la baisse des stocks et la hausse des produits différés, partiellement compensés par une augmentation des charges payées d'avance. Par conséquent, les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles au 1^{er} trimestre de 2026 se sont établis à 35,8 M \$, comparativement à 31,3 M \$ pour la même période en 2025.

9.2 ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT

Pour le trimestre, les flux de trésorerie utilisés par les activités d'investissement se sont établis à 8,0 M \$ comparé à 4,2 M \$ en 2025. La Société a déboursé 2,1 M \$ en activités d'acquisition d'entreprise, 6,0 M \$ en immobilisations corporelles et incorporelles en 2026, dont 0,9 M \$ pour l'agrandissement du bâtiment à Greenville, comparé à une entrée de 0,7 M \$ provenant de cession d'entreprises, un débours de 0,2 M \$ relatif à une acquisition d'entreprise et à 4,7 M \$ en immobilisations corporelles et incorporelles en 2025.

9.3 ACTIVITÉS DE FINANCEMENT

Pour le trimestre, les flux de trésorerie utilisés dans les activités de financement se sont établis à 12,7 M \$ comparé à 23,7 M \$ en 2025. La variation s'explique principalement par un remboursement de 1,2 M \$ sur la facilité renouvelable comparé à 7,5 M \$ en 2025. La Société a aussi payé 1,0 M \$ de moins en intérêts. La Société a également reçu 3,8 M \$ du produit de l'exercice d'options d'achat d'actions, alors qu'aucun produit n'a été reçu pour la même période en 2025.

9.4 DIVIDENDES

Les dividendes mensuels cumulés déclarés et payés au 1^{er} trimestre de 2026 ont totalisé respectivement 10,1 M \$ et 10,0 M \$, comparativement à 9,6 M \$ pour les deux pour la même période de 2025, principalement expliqué par l'augmentation du dividende le 30 septembre 2025 et du nombre d'actions suite à l'exercice d'options d'achat. Au 31 mars 2026, 71 882 988 actions étaient émises et en circulation contre 71 402 507 au 31 mars 2025.

9.5 OPTIONS D'ACHAT D' ACTIONS

Au 6 mai 2026, 4 592 923 options d'achats d'actions étaient en circulation, à des prix de levée allant de 12,58 \$ à 26,41\$.

10. Gouvernance

Conformément au Règlement 52-109 des Autorités canadiennes en valeurs mobilières, la Société a déposé des attestations signées par le président et chef de la direction et le chef de la direction financière qui, entre autres, font rapport sur les contrôles et procédures de divulgation et la façon dont les contrôles internes de l'information financière sont conçus.

Les contrôles et procédures de divulgation sont conçus pour fournir une assurance raisonnable que toutes les informations pertinentes sont recueillies et communiquées à la haute direction, y compris le président et chef de la direction et le chef de la direction financière, en temps opportun pour s'assurer que des décisions appropriées puissent être prises concernant la divulgation publique.

Les contrôles internes de l'information financière sont des processus conçus pour fournir une assurance raisonnable quant à la fiabilité de l'information financière et la conformité aux principes comptables généralement reconnus des états financiers consolidés de la Société.

Aucun changement important n'a été apporté à notre contrôle interne à l'égard de l'information financière au cours de la période visée par ce rapport de gestion qui a eu une incidence importante, ou est susceptible d'avoir une incidence importante, sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière de la Société.

11. Méthodes comptables significatives et estimations

A) Estimations comptables et jugements

L'établissement d'états financiers consolidés conformes aux IFRS exige que la direction ait recours à son jugement, fasse des estimations et pose des hypothèses qui influent sur l'application des méthodes comptables ainsi que sur la valeur comptable des actifs, des passifs, des revenus et des charges. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Toute révision des estimations comptables est constatée dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées ainsi que dans les périodes futures touchées par ces révisions.

Les jugements importants réalisés par la direction lors de l'application des méthodes comptables et qui ont l'incidence la plus significative sur les montants comptabilisés dans les états financiers consolidés sont la détermination des unités génératrices de trésorerie (« UGT »), l'identification des secteurs opérationnels et la détermination de la monnaie fonctionnelle de ses filiales à l'étranger.

Les hypothèses et incertitudes d'estimation qui présentent un risque important de résulter en un ajustement significatif sont l'évaluation des balances d'impôt différé mondial et de la charge d'impôt sur le résultat. Des jugements sur l'interprétation des lois, des traités et des règlements dans chaque juridiction sont également exigés par la direction pour déterminer les balances d'impôt différé et la charge d'impôt sur le résultat. Les autres sujets impliquant des hypothèses et des incertitudes d'estimation comprennent l'estimation de la juste valeur des actifs et des passifs acquis lors de regroupements d'entreprises, la détermination des provisions pour garantie, les provisions pour obsolescence des stocks, la capitalisation des immobilisations incorporelles et l'estimation des obligations locatives.

B) Nouvelles normes comptables

i) Nouvelles normes comptables adoptées

Les nouveaux amendements aux normes et interprétations suivants ont été appliqués lors de la préparation des états financiers consolidés au 31 mars 2026. L'adoption de ces amendements n'a pas eu d'impact significatif sur les états financiers de la Société.

IFRS 9 Instruments financiers et IFRS 7 Instruments financiers: Informations à fournir - Amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers

En mai 2024, l'IASB a publié des amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers, qui amendent IFRS 9 *Instruments financiers* et IFRS 7 *Instruments financiers: Informations à fournir*.

Les amendements clarifient la date de comptabilisation et de décomptabilisation de certains actifs et passifs financiers. Ils clarifient aussi le traitement des actifs financiers sans recours et des instruments liés contractuellement et introduisent des obligations d'information supplémentaire sur les actifs et passifs financiers comportant des conditions contractuelles liées à un événement contingent, et les instruments de capitaux propres classés à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global. Les amendements sont en vigueur pour les exercices commençant le ou après le 1er janvier 2026.

12. Facteurs de risque et incertitudes

Nous sommes engagés dans une industrie comportant divers risques et incertitudes. Les résultats d'exploitation et la situation financière de la Société pourraient être affectés par chacun des risques et des incertitudes décrits dans son rapport de gestion annuel de l'exercice 2025, lesquels font référence aux éléments suivants:

- Conditions économiques
- Résultats d'exploitation
- Financement
- Acquisitions
- Fluctuations des devises
- Marché et concurrence
- Événements catastrophiques, catastrophes naturelles, conditions météorologiques et maladies graves
- Remboursement des soins de santé
- Droits de propriété
- Risque de crédit
- Fluctuation des taux d'intérêt
- Variation des prix
- Dépendance envers notre personnel clef
- Dépendance envers nos principaux distributeurs
- Dépendance envers nos principaux fournisseurs
- Lois et règlements
- Responsabilité du fabricant
- Litiges
- Systèmes d'information et cybersécurité

13. Valeurs environnementales, sociales et de gouvernance (« ESG »)

Savaria est l'un des chefs de file mondiaux du secteur de l'accessibilité, déterminée à minimiser son empreinte écologique et à respecter les normes sociales et de gouvernance les plus élevées. La promotion de pratiques environnementales et sociales responsables dans l'ensemble de son organisation est essentielle pour soutenir une croissance durable et une création de valeur à long terme. Savaria intègre les critères ESG à ses activités grâce à des produits innovants qui favorisent l'accessibilité, à des efforts continus pour améliorer son efficacité opérationnelle et l'utilisation de ses ressources, et à un engagement constant envers ses employés et parties prenantes.

L'avancement des priorités ESG nécessite une approche collaborative à long terme, et doit également être fondé sur des actions claires et un engagement continu en faveur de la transparence. À cette fin, le 4 mars 2026, Savaria a publié son troisième rapport ESG. Ce rapport fournit des informations bonifiées sur le développement durable et une mise à jour de ses priorités, de sa stratégie et de ses initiatives sur les questions ESG. Le rapport est disponible dans la section Investisseurs sur notre site web [savaria.com](https://www.savaria.com).

14. Perspectives

Poursuivant sur sa lancée après l'achèvement de *Savaria One*, Savaria vise une croissance de ses revenus d'approximativement 12 % par an au cours des cinq prochaines années, grâce à une croissance organique et à des acquisitions. Cela portera les revenus de Savaria à environ 1,6 G \$ fin 2030, tout en maintenant une marge du BAIIA ajusté d'au moins 20 %. À terme, le BAIIA ajusté par action devrait ainsi atteindre environ 4,25 \$ d'ici 2030.

De concert avec de solides tendances sectorielles favorables portées par le vieillissement de la population, nos priorités internes clefs pour réaliser ce plan comprennent:

- Accroître notre taux de croissance organique grâce à des initiatives commerciales à fort impact, incluant la poursuite de l'introduction de nouvelles gammes de produits afin d'accroître notre part de marché et de pénétrer de nouveaux marchés
- Complémenter les initiatives commerciales par des acquisitions
- Accroître les marges brutes dans l'ensemble de l'entreprise grâce à des initiatives d'amélioration continue et aux méthodologies développées dans le cadre de *Savaria One*
- Poursuivre l'amélioration de nos systèmes d'affaires afin de favoriser et de soutenir notre croissance

2026

SAVARIA CORPORATION

États financiers consolidés intermédiaires résumés

Au 31 mars 2026

(non audités et non revus par les auditeurs indépendants de la Société)

	Note	31 mars 2026	31 décembre 2025
Actifs			
Actifs courants			
Trésorerie et équivalents de trésorerie		32 435 \$	18 616 \$
Créances et autres débiteurs		116 579	115 533
Créances d'impôt à recevoir		1 898	2 615
Instruments financiers dérivés	11	831	1 105
Stocks		148 727	144 605
Charges payées d'avance et autres actifs courants		15 125	14 436
Total des actifs courants		315 595	296 910
Actifs non courants			
Instruments financiers dérivés	11	31	-
Immobilisations corporelles		67 524	66 446
Actifs au titre du droit d'utilisation		47 226	48 911
Immobilisations incorporelles		188 801	192 114
Goodwill		449 918	448 018
Autres actifs à long terme		922	921
Actifs d'impôt différé		47 890	45 610
Total des actifs non courants		802 312	802 020
Total des actifs		1 117 907 \$	1 098 930 \$
Passifs			
Passifs courants			
Fournisseurs et autres créditeurs		113 982 \$	110 733 \$
Dividende à payer		3 351	3 342
Passifs d'impôt exigible		5 636	9 432
Produits différés		40 625	39 469
Instruments financiers dérivés	11	4 098	4 180
Partie courante de la dette à long terme	5	1 189	1 189
Partie courante des obligations locatives		11 756	11 850
Provisions		3 867	3 812
Total des passifs courants		184 504	184 007
Passifs non courants			
Dette à long terme	5	155 796	152 917
Obligations locatives		38 581	39 959
Provisions à long terme		5 704	5 859
Autres passifs à long terme		21 536	21 166
Instruments financiers dérivés	11	3 438	4 601
Passifs d'impôt différé		48 556	49 591
Total des passifs non courants		273 611	274 093
Total des passifs		458 115	458 100
Capitaux propres			
Capital-actions	6	568 483	564 403
Surplus d'apport		15 514	14 137
Cumul des autres éléments du résultat global		25 613	24 733
Résultats non distribués		50 182	37 557
Total des capitaux propres		659 792	640 830
Total des passifs et des capitaux propres		1 117 907 \$	1 098 930 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

	Note	Trois mois clos les 31 mars	
		2026	2025
Revenus	12	235 545 \$	220 232 \$
Coût des ventes		143 810	136 981
Profit brut		91 735	83 251
Charges opérationnelles			
Frais de vente et d'administration		58 584	56 570
Frais des initiatives stratégiques	7	-	4 670
Autres charges	8	179	773
Charges opérationnelles totales		58 763	62 013
Résultat opérationnel		32 972	21 238
Charges financières nettes	9	3 072	3 522
Résultat avant impôt		29 900	17 716
Charge d'impôt sur le résultat		7 220	5 237
Résultat net		22 680 \$	12 479 \$
Résultat net par action :			
De base		0,32 \$	0,17 \$
Dilué		0,31 \$	0,17 \$
Nombre moyen pondéré de base d'actions		71 705 547	71 402 507
Nombre moyen pondéré dilué d'actions		72 919 268	71 868 735

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

	Trois mois clos les 31 mars	
	2026	2025
Résultat net	22 680 \$	12 479 \$
Éléments qui sont ou qui peuvent éventuellement être reclassés dans le résultat net :		
Variation nette des instruments financiers désignés comme couverture de flux de trésorerie, déduction faite des impôts	(586)	94
Variation nette sur la conversion des états financiers d'établissements étrangers, déduction faite des impôts	2 047	15 600
Coûts de réserve de couverture sur la variation des swaps de devises désignés comme couverture des investissements nets à l'étranger, déduction faite des impôts	(7)	52
Variation nette de la couverture des investissements nets, déduction faite des impôts	(574)	(2 057)
Autres éléments du résultat global	880	13 689
Résultat global total	23 560 \$	26 168 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

(en milliers de dollars canadiens, sauf les nombres d'actions - non audités)

	2026					
	Capital-actions		Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	Nombre	Montant				
Solde au 1^{er} janvier	71 673 325	564 403 \$	14 137 \$	24 733 \$	37 557 \$	640 830 \$
Résultat net	-	-	-	-	22 680	22 680
Rémunération à base d'actions	-	-	893	-	-	893
Avantage fiscal sur rémunération à base d'actions	-	-	1 182	-	-	1 182
Exercice d'options d'achat d'actions (note 6)	209 663	4 080	(698)	-	-	3 382
Dividendes sur actions ordinaires (note 6)	-	-	-	-	(10 055)	(10 055)
Total des transactions avec les actionnaires	209 663	4 080	1 377	-	(10 055)	(4 598)
Autres éléments du résultat global	-	-	-	880	-	880
Solde au 31 mars	71 882 988	568 483 \$	15 514 \$	25 613 \$	50 182 \$	659 792 \$

	2025					
	Capital-actions		Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global (déficit)	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	Nombre	Montant				
Solde au 1^{er} janvier	71 402 507	560 002 \$	11 283 \$	(3 901) \$	7 883 \$	575 267 \$
Résultat net	-	-	-	-	12 479	12 479
Rémunération à base d'actions	-	-	728	-	-	728
Charge fiscale sur rémunération à base d'actions	-	-	(525)	-	-	(525)
Dividendes sur actions ordinaires (note 6)	-	-	-	-	(9 641)	(9 641)
Total des transactions avec les actionnaires	-	-	203	-	(9 641)	(9 438)
Autres éléments du résultat global	-	-	-	13 689	-	13 689
Solde au 31 mars	71 402 507	560 002 \$	11 486 \$	9 788 \$	10 721 \$	591 997 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

	Note	Trois mois clos les 31 mars	
		2026	2025
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles			
Résultat net		22 680 \$	12 479 \$
Ajustements pour :			
Amortissement des immobilisations corporelles		2 868	2 735
Amortissement des actifs au titre du droit d'utilisation		3 348	3 162
Amortissement des immobilisations incorporelles		7 864	7 341
Charge d'impôt		7 220	5 237
Rémunération à base d'actions		893	728
Variations non monétaires sur instruments financiers	9	25	242
Perte (gain) sur cession et radiation d'immobilisations corporelles et incorporelles		(6)	103
Perte (gain) de change non réalisé(e)		2 472	(228)
Intérêts et amortissement des frais différés de financement	9	2 430	3 640
Impôt sur le résultat payé		(12 171)	(6 402)
		37 623	29 037
Variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations	10	(1 836)	2 222
Trésorerie nette liée aux activités opérationnelles		35 787	31 259
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement			
Acquisitions d'entreprises	4 & 5	(2 069)	(210)
Produits tirés de la cession des activités		-	746
Acquisition d'immobilisations corporelles		(3 411)	(2 247)
Augmentation des immobilisations incorporelles		(2 546)	(2 454)
Trésorerie nette liée aux activités d'investissement		(8 026)	(4 165)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement			
Remboursement des obligations locatives		(3 724)	(4 023)
Variation nette de la facilité renouvelable	5	(1 214)	(7 511)
Intérêts payés		(1 476)	(2 501)
Produits issus de l'exercice d'options	6	3 780	-
Dividendes payés sur actions ordinaires	6	(10 046)	(9 641)
Trésorerie nette liée aux activités de financement		(12 680)	(23 676)
Effet de change non réalisé sur la trésorerie détenue en devises étrangères		(1 262)	491
Variation nette de la trésorerie		13 819	3 909
Trésorerie - début de la période		18 616	35 242
Trésorerie - fin de la période		32 435 \$	39 151 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

1. Nature des activités et information sur la Société

Savaria Corporation est domiciliée au Canada. Les états financiers intermédiaires résumés consolidés de la Société aux 31 mars 2026 et 2025 et pour les exercices clos à ces dates comprennent les comptes de Savaria Corporation et de ses filiales en propriété exclusive (l'ensemble désigné comme la « Société » ou « Savaria »). Savaria est un des chefs de file mondiaux de l'industrie de l'accessibilité. Elle offre des solutions d'accessibilité aux personnes à mobilité réduite afin d'accroître leur confort, leur mobilité et leur indépendance. Les activités de la Société sont divisées en deux secteurs opérationnels : *Accessibilité* et *Équipements médicaux* tel que décrit à la note 12 - Secteurs opérationnels.

Les actions ordinaires de la Société sont inscrites sous le symbole « SIS » à la bourse de Toronto.

2. Base d'établissement

A) Déclaration de conformité

Ces états financiers intermédiaires résumés consolidés ont été préparés conformément aux normes comptables IFRS, telles que publiées par l'International Accounting Standards Board, s'appliquant à la préparation des états financiers intermédiaires, y compris l'IAS 34.

Ces présents états financiers intermédiaires résumés ne comprennent pas toutes les informations exigées pour les états financiers annuels et doivent donc être lus conjointement avec les états financiers consolidés annuels audités de la Société et les notes afférentes de l'exercice clos le 31 décembre 2025. Les présents états financiers intermédiaires résumés n'ont pas fait l'objet d'un examen ni d'un audit par les auditeurs de la Société; ils ont été approuvés par le conseil d'administration le 6 mai 2026.

B) Utilisation d'estimations et recours au jugement

L'établissement d'états financiers consolidés conformes aux IFRS exige que la direction ait recours à son jugement, fasse des estimations et pose des hypothèses qui influent sur l'application des méthodes comptables ainsi que sur la valeur comptable des actifs, des passifs, des revenus et des charges. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Toute révision des estimations comptables est constatée dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées ainsi que dans les périodes futures touchées par ces révisions.

Les jugements importants réalisés par la direction lors de l'application des méthodes comptables et qui ont l'incidence la plus significative sur les montants comptabilisés dans les états financiers consolidés sont la détermination des unités génératrices de trésorerie (« UGT »), l'identification des secteurs opérationnels et la détermination de la monnaie fonctionnelle de ses filiales à l'étranger.

Les hypothèses et incertitudes d'estimation qui présentent un risque important de résulter en un ajustement significatif sont la détermination des balances d'impôt différé mondial et de la charge d'impôt sur le résultat. Des jugements sur l'interprétation des lois, des traités et des règlements dans chaque juridiction sont également exigés par la direction pour déterminer les balances d'impôt différé et la charge d'impôt sur le résultat. Les autres sujets impliquant des hypothèses et des incertitudes d'estimation comprennent l'estimation de la juste valeur des actifs et des passifs acquis lors de regroupements d'entreprises, la détermination des provisions pour garantie, les provisions pour obsolescence des stocks, la capitalisation des immobilisations incorporelles et l'estimation des obligations locatives.

3. Méthodes comptables significatives

Les états financiers consolidés intermédiaires résumés ont été dressés selon les mêmes méthodes comptables que celles utilisées dans les états financiers consolidés annuels audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2025, à l'exception faite du nouvel amendement aux normes et interprétations suivant, en vigueur au 1^{er} janvier 2026.

Les méthodes comptables ont été appliquées d'une manière uniforme par les entités de la Société à toutes les périodes présentées dans les présents états financiers intermédiaires résumés consolidés, sauf indication contraire. L'adoption de ces amendements n'a pas eu d'impact significatif sur les états financiers de la Société.

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

IFRS 9 *Instruments financiers* et IFRS 7 *Instruments financiers: Informations à fournir* - Amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers

En mai 2024, l'IASB a publié des amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers, qui amendent IFRS 9 *Instruments financiers* et IFRS 7 *Instruments financiers: Informations à fournir*. Les amendements clarifient la date de comptabilisation et de décomptabilisation de certains actifs et passifs financiers. Ils clarifient aussi le traitement des actifs financiers sans recours et des instruments liés contractuellement et introduisent des obligations d'information supplémentaire sur les actifs et passifs financiers comportant des conditions contractuelles liées à un événement contingent, et les instruments de capitaux propres classés à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global. Les amendements sont en vigueur pour les exercices commençant le ou après le 1^{er} janvier 2026.

4. Acquisitions d'entreprises

Acquisition d'entreprise réalisée au cours de l'exercice

Baxter Residential Elevators, LLC

Le 6 février 2026, la Société a acquis la quasi-totalité des actifs de Baxter Residential Elevators, LLC (« Baxter »), un important distributeur et installateur d'ascenseurs résidentiels basé à Frisco, au Texas, pour un montant total d'environ 2 829 000 \$ (2 069 000 \$ US).

La transaction a été considérée comme une acquisition d'entreprise et a été comptabilisée suivant la méthode de l'acquisition. Les actifs acquis étaient principalement des créances clients et autres créances, des stocks, des immobilisations incorporelles, du goodwill et des produits différés et ont été attribués au secteur opérationnel *Accessibilité*. Le goodwill ne sera pas déductible sur le plan fiscal.

Acquisition d'entreprise réalisée au cours de l'exercice précédent

Western Elevator Ltd

Le 7 mai 2025, la Société a acquis la totalité des actions émises de Western Elevator Ltd. (« Western ») pour un prix d'achat de 5 554 000 \$. Western est un important distributeur d'ascenseurs et de plates-formes élévatrices dans le secteur résidentiel, basé à Coquitlam (Colombie-Britannique).

L'acquisition de Western a été comptabilisée selon la méthode d'acquisition. Western a été consolidée à compter de la date d'acquisition. Les actifs acquis comprenaient principalement des créances clients et autres créances, des stocks, des immobilisations incorporelles, du goodwill et des produits différés. La répartition du prix d'achat a été finalisée en 2025 et le goodwill s'est élevé à 3 231 000 \$ et n'est pas déductible fiscalement. Le goodwill a été affecté au secteur d'activité *Accessibilité*.

5. Dette à long terme

	31 mars 2026	31 décembre 2025
Facilité renouvelable ¹	154 595 \$	152 699 \$
Billets à payer relatifs aux acquisitions d'entreprises	2 390	1 407
	156 985 \$	154 106 \$
Moins : Partie courante	1 189	1 189
	155 796 \$	152 917 \$

¹ Déduction faite des frais de financement différés de 1 323 000 \$ (1 545 000 \$ en 2025).

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

5. Dette à long terme (suite)

Facilité renouvelable

La Société a une facilité renouvelable comme suit :

- Le montant disponible est de 450 000 000 \$, en dollars canadiens (ou l'équivalent en dollars américains, euros ou livres sterling);
- La facilité renouvelable arrive à échéance le 15 août 2028;
- L'intérêt est payable sur une base mensuelle. Le taux d'intérêt applicable sur la facilité renouvelable est basé sur la cote de crédit attribuée à la Société. Selon la cote de crédit actuelle, le taux est soit le taux CORRA ou SOFR, majorés respectivement de 1,50 % ou 1,30 %, soit le taux préférentiel canadien ou américain, majoré de 0,20 %, avant l'impact des swaps de devises;
- Au 31 mars 2026, un montant de 111 925 000 \$ en dollars américains était prélevé sur la facilité renouvelable.

Rapprochement de la variation de la dette à long terme avec la trésorerie provenant des activités de financement :

	2026
Solde au 1 ^{er} janvier	154 106 \$
Variation nette de la facilité renouvelable	(1 214)
Billet à payer relié à une acquisition d'entreprise	1 179
Billet payé relié à une précédente acquisition d'entreprise	(220)
Amortissement des frais de financement différés	222
Impact de la variation des taux de change	2 912
	156 985 \$
Moins : Partie courante	1 189
Solde au 31 mars	155 796 \$

6. Capital-actions

A) Capital-actions et surplus d'apport

Durant les trois premiers mois de 2026, la Société a émis 209 663 actions ordinaires (aucune en 2025) à un prix moyen de 16,13 \$ par action suite à l'exercice d'options d'achats d'actions. Ces exercices ont donné lieu à une augmentation du capital-actions de 4 080 000 \$ et à une réduction du surplus d'apport de 698 000 \$. Le cours de clôture moyen des actions de la Société aux dates d'exercice des options exercées durant 2026 était de 25,55 \$.

Le tableau suivant présente le rapprochement des options d'achat d'actions en circulation aux 31 mars 2026 et 2025 :

	2026		2025	
	Nombre d'options	Moyenne pondérée des prix de levée	Nombre d'options	Moyenne pondérée des prix de levée
En circulation aux 1 ^{er} janvier	4 314 274	17,58 \$	3 949 590	16,75 \$
Attribuées	578 975	25,66	424 521	19,38
Exercées	(209 663)	16,13	-	-
Expirées et renoncées	(26 667)	17,53	(111 167)	17,70
En circulation aux 31 mars	4 656 919	18,65 \$	4 262 944	16,99 \$

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

6. Capital-actions (suite)

A) Capital-actions et surplus d'apport (suite)

La valeur de chaque option est estimée à la date d'attribution au moyen du modèle d'évaluation d'options Black-Scholes avec les hypothèses ci-dessous :

	2026
Nombre d'options attribuées	578 975
Taux d'intérêt sans risque ¹	3,09 %
Rendement prévu des dividendes ¹	2,12 %
Volatilité prévue ¹	27 %
Durée prévue	4-6 années

¹ Moyenne pondérée

La juste valeur estimative des options attribuées en 2026 s'élève à 3 300 000 \$ (2 100 000 \$ en 2025). Cette valeur est amortie et imputée aux résultats au cours de la période d'acquisition des droits d'exercice.

B) Dividendes

Les dividendes suivants ont été déclarés et payés par la Société :

	2026	Trois mois clos les 31 mars 2025
Dividendes déclarés	10 055 \$	9 641 \$
Montant déclaré par action en cents	14,0	13,5
Dividendes payés	10 046 \$	9 641 \$
Montant payé par action en cents	14,0	13,5

7. Frais des initiatives stratégiques

En 2023, la Société a lancé un plan stratégique biennal appelé *Savaria One* visant à optimiser les ventes et les opérations. Le contrat de consultation lié à cette initiative stratégique a pris fin comme prévu au quatrième trimestre de 2025.

8. Autres charges

Les autres charges comprennent des éléments de performance financière, qui, de l'avis de la Société, devraient être présentés séparément dans l'état consolidé du résultat net afin de faciliter la compréhension de sa performance financière opérationnelle.

Les frais d'acquisition d'entreprises comprennent les frais engagés liés à des acquisitions d'entreprises (avec ou sans succès). Les frais d'intégration d'entreprises comprennent les frais engagés pour l'intégration des entreprises nouvellement acquises.

Les frais de programme d'optimisation représentent les coûts engagés afin d'améliorer l'efficacité des activités opérationnelles et comprennent principalement des dépenses liées aux indemnités de départ de salariés et des frais de déménagement.

	2026	Trois mois clos les 31 mars 2025
Frais d'acquisition d'entreprises	179 \$	- \$
Frais d'intégration d'entreprises	-	513
Frais de programme d'optimisation	-	260
	179 \$	773 \$

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

9. Charges financières nettes

	Trois mois clos les	
	2026	31 mars 2025
Intérêts sur la dette à long terme	1 603 \$	2 838 \$
Intérêts sur les obligations locatives	579	580
Autres intérêts et frais bancaires	217	84
Amortissement des frais de financement différés et dépenses de désactualisation	248	222
Revenus d'intérêt	(34)	(82)
Perte nette (gain net) de change	434	(362)
Perte nette (gain net) sur instruments financiers	(7)	220
Portion inefficace des variations de la juste valeur des couvertures d'investissement net	32	22
	3 072 \$	3 522 \$

10. Variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations

	Trois mois clos les	
	2026	31 mars 2025
Créances et autres débiteurs	(396) \$	212 \$
Stocks	(2 711)	1 228
Charges payées d'avance et autres actifs courants	(634)	(786)
Autres actifs à long terme	11	8
Fournisseurs et autres créditeurs	2 468	34
Produits différés	(760)	704
Provisions	(267)	29
Autres passifs à long terme	453	793
	(1 836) \$	2 222 \$

11. Instruments financiers dérivés

Le tableau ci-dessous indique la présentation des instruments financiers dérivés à l'état intermédiaire de la situation financière.

	31 mars 2026	31 décembre 2025
Actifs courants		
Contrats de change	233 \$	1 105 \$
Swaps de devises	598	-
	831 \$	1 105 \$
Actifs non courants		
Swaps de devises	31 \$	- \$
Passifs courants		
Contrats de change	5 \$	18 \$
Swaps de devises	4 093	4 162
	4 098 \$	4 180 \$
Passifs non courants		
Swaps de devises	3 438 \$	4 601 \$

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

11. Instruments financiers dérivés (suite)

Les seuls instruments financiers de la Société qui sont évalués à la juste valeur de manière récurrente après leur comptabilisation initiale sont les instruments financiers dérivés et sont de niveau 2. La juste valeur des contrats de change est estimée en escomptant la différence entre le montant contractuel à terme et la valeur actuelle à terme pour le montant résiduel du contrat utilisant un taux d'intérêt sans risque (basé sur les bons du Trésor). La juste valeur des contrats de swaps de devises est calculée comme la valeur actualisée des flux de trésorerie futurs estimés sur la durée restante des contrats et d'après les données du marché (principalement les courbes de taux d'intérêt, les taux d'intérêt et les taux de change pour les swaps de devises). Elle reflète le risque de crédit de l'instrument et inclut un ajustement afin de tenir compte du risque de crédit de la filiale de la Société ou de la contrepartie lorsqu'approprié. La valeur comptable de la trésorerie et équivalents de trésorerie, des créances et autres débiteurs, des fournisseurs et autres créditeurs se rapprochent de leur juste valeur en raison de leurs échéances à court terme. La valeur comptable de la dette à long terme se rapproche de sa juste valeur parce qu'elle porte intérêt à des taux variables.

12. Secteurs opérationnels

Information sur les secteurs opérationnels

Aux fins de la présentation de l'information financière, l'entreprise est structurée en deux secteurs opérationnels en fonction des marchés respectifs qu'ils desservent. Le secteur *Accessibilité* comprend la conception, la fabrication, la distribution et l'installation d'une vaste gamme de produits d'accessibilité, tels que des ascenseurs commerciaux et résidentiels, des sièges d'escalier, des plates-formes élévatrices et des monte-plats, que ce soit pour les marchés personnel, résidentiel ou commercial. Il vend également une grande variété de véhicules automobiles accessibles aux fauteuils roulants et adaptés aux personnes ayant des besoins particuliers. Le secteur *Équipements médicaux* inclut la conception, fabrication, distribution et installation de lève-personne, de toiles et d'accessoires de transfert, d'élévateurs au sol, d'aides au repositionnement, d'équipement pour le bain, de lits médicaux, de surfaces de soutien thérapeutique et de produits de gestion de la pression utilisés dans les établissements de santé et dans un contexte de soins à domicile.

L'équipe de direction de la Société évalue la performance des secteurs d'activité en fonction des revenus et du BAIIA ajusté. Le BAIIA ajusté se définit comme étant le bénéfice avant les charges financières nettes, l'impôt, l'amortissement, les frais des initiatives stratégiques, les autres charges et la rémunération à base d'actions. Les charges du bureau chef correspondent aux charges relatives aux fonctions corporatives, qui ne sont pas imputées aux secteurs.

	Trois mois clos les 31 mars			
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	Total
2026				
Revenus	183 556 \$	51 989 \$	- \$	235 545 \$
BAIIA ajusté	41 205 \$	10 127 \$	(3 208) \$	48 124 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	893	893
Autres charges	-	-	179	179
Charge d'amortissement	10 942	2 262	876	14 080
Résultat opérationnel	30 263 \$	7 865 \$	(5 156) \$	32 972 \$
2025				
Revenus	170 155 \$	50 077 \$	- \$	220 232 \$
BAIIA ajusté	34 182 \$	9 420 \$	(2 955) \$	40 647 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	728	728
Frais des initiatives stratégiques	3 138	467	1 065	4 670
Autres charges	610	163	-	773
Charge d'amortissement	10 154	2 114	970	13 238
Résultat opérationnel	20 280 \$	6 676 \$	(5 718) \$	21 238 \$

SAVARIA CORPORATION
NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

12. Secteurs opérationnels (suite)
Ventilation des revenus et information sur les régions géographiques

	Trois mois clos les 31 mars		
	Accessibilité	Équipements médicaux	Total
2026			
Revenus par région			
Canada	25 808 \$	20 366 \$	46 174 \$
États-Unis	72 005	27 790	99 795
Europe et reste du monde	85 743	3 833	89 576
	183 556 \$	51 989 \$	235 545 \$
Moment de la constatation des revenus			
Biens transférés à un moment précis	165 174 \$	45 164 \$	210 338 \$
Services rendus progressivement	18 382	6 825	25 207
	183 556 \$	51 989 \$	235 545 \$
2025			
Revenus par région			
Canada	22 730 \$	17 801 \$	40 531 \$
États-Unis	72 901	29 410	102 311
Europe et reste du monde	74 524	2 866	77 390
	170 155 \$	50 077 \$	220 232 \$
Moment de la constatation des revenus			
Biens transférés à un moment précis	153 771 \$	44 819 \$	198 590 \$
Services rendus progressivement	16 384	5 258	21 642
	170 155 \$	50 077 \$	220 232 \$



SAVARIA CORPORATION

4350, autoroute 13, Laval (Québec) H7R 6E9 Canada
450.681.5655 800.931.5655 savaria.com

