

T2

**RAPPORT
trimestriel**

SAVARIA CORPORATION

Rapport trimestriel

pour les périodes de trois mois et six mois closes le 30 juin 2026

SAVARIA CORPORATION

Rapport de gestion

Pour les périodes de trois et six mois closes le 30 juin 2026

Table des matières

1. Portée du rapport de gestion	9. Liquidités
2. Énoncés prospectifs	10. Gouvernance
3. Mesures IFRS et non-IFRS	11. Méthodes comptables significatives et estimations
4. Survol des activités	12. Événement subséquent
5. Faits saillants financiers	13. Facteurs de risque et incertitudes
6. Revue financière	14. Valeurs environnementales, sociales et de gouvernance (« ESG »)
7. Sommaire des résultats trimestriels	15. Perspectives
8. Situation de trésorerie	

1. Portée du rapport de gestion

Ce rapport de gestion, daté du 5 août 2026, a pour objet d'aider le lecteur à mieux comprendre Savaria Corporation, son contexte d'affaires, ses stratégies, ses facteurs de risques et les éléments clefs de ses résultats financiers. Il traite, notamment, de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société pour les périodes de trois et six mois closes le 30 juin 2026, en les comparant aux résultats des périodes correspondantes de l'exercice 2025. À moins d'indications contraires, les termes « Société », « Savaria », « nous », « nos » et « notre » font référence à Savaria Corporation et à ses filiales.

Préparé conformément au *Règlement 51-102 - Obligations d'information continue*, ce rapport doit être lu de concert avec les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités pour la période close le 30 juin 2026 ainsi que les états financiers consolidés audités et les notes afférentes pour l'exercice clos le 31 décembre 2025 et le rapport de gestion pour la même période. Sauf indication contraire, tous les montants sont exprimés en dollars canadiens. Les montants figurant dans certaines sections du présent rapport de gestion peuvent être exprimés en millions de dollars canadiens (« M »); cependant, tous les pourcentages liés à ces montants sont calculés en fonction des montants en milliers de dollars canadiens contenus dans les tableaux correspondants.

La direction de la Société est responsable de la préparation du présent rapport de gestion, et celui-ci a été révisé par le comité d'audit de Savaria et approuvé par son conseil d'administration.

Des renseignements supplémentaires, incluant la notice annuelle d'information, sont disponibles sur le site web de SEDAR+ à www.sedarplus.ca.

2. Énoncés prospectifs

Le présent rapport de gestion comprend certaines « déclarations prospectives » au sens des lois sur les valeurs mobilières au Canada. Toute déclaration contenue dans le présent rapport de gestion qui ne constitue pas un fait historique peut être considérée comme une déclaration prospective. Dans le présent rapport, les verbes « croire », « pouvoir », « devoir », « prévoir », « s'attendre », « estimer », « présumer » et d'autres expressions similaires indiquent en général des déclarations prospectives. Il est important de noter que les déclarations prospectives faites dans ce rapport décrivent nos prévisions en date du 5 août 2026 et ne donnent aucune garantie quant à la performance future de Savaria ou de son secteur d'activité, et elles supposent des risques connus et inconnus ainsi que des incertitudes pouvant faire en sorte que les perspectives, les résultats réels ou le rendement de Savaria ou ceux de son secteur d'activité soient significativement différents des résultats ou du rendement futurs exprimés ou sous-entendus par ces déclarations. Nos résultats réels peuvent différer de façon importante des prévisions que nous avons formulées si des risques connus ou inconnus affectent nos activités ou si nos estimations ou nos hypothèses se révèlent inexactes. Une variation touchant une hypothèse peut également avoir des incidences sur d'autres hypothèses interreliées, ce qui peut amplifier ou diluer l'effet de cette variation. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives; le lecteur est donc prié de ne pas se fier indûment à ces déclarations prospectives. Les déclarations prospectives ne tiennent pas compte de l'effet que pourraient avoir sur nos activités des transactions ou des éléments spéciaux annoncés ou survenant après ces divulgations. Par exemple, elles ne tiennent pas compte de l'incidence des ventes d'actifs, des monétisations, des fusions, des acquisitions, des autres regroupements d'entreprises ou transactions, des réductions de valeur d'actifs, ni des autres frais annoncés ou survenus après les déclarations prospectives.

À moins que nous y soyons tenus selon les lois sur les valeurs mobilières applicables, nous n'ions toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit à la lumière de nouvelles informations, d'événements futurs ou autrement.

Les risques et incertitudes comprennent ceux qui sont énumérés sous la rubrique « Facteurs de risque et incertitudes » de ce rapport de gestion, ainsi que les autres risques détaillés de temps à autre dans les rapports déposés par Savaria, auprès des autorités en valeurs mobilières du Canada.

3. Mesures IFRS et non-IFRS

Les états financiers de la Société sont préparés conformément aux IFRS. Toutefois, dans le présent rapport de gestion, la Société utilise les mesures et les ratios non conformes aux IFRS suivantes: BAIIA, BAIIA ajusté, marge du BAIIA ajusté, BAIIA ajusté par action, résultat net ajusté, résultat net ajusté par action, facilités de crédit disponibles, fonds disponibles, fonds de roulement, dette totale, dette nette et ratio dette nette sur BAIIA ajusté. Les rapprochements avec les mesures et les ratios IFRS sont présentés aux sections 3, 6 et 8 du présent rapport de gestion.

La Société estime que ces mesures et ratios non conformes aux IFRS sont utiles aux investisseurs et aux analystes pour bien évaluer sa performance financière et opérationnelle. Bien que la direction, les investisseurs et les analystes utilisent ces mesures afin d'évaluer la performance de la Société en matière de finances et d'exploitation, elles n'ont aucune définition normalisée selon les IFRS et ne remplacent pas l'information financière préparée selon les IFRS. En conséquence, ces mesures et ratios pourraient ne pas être comparables à des mesures et ratios similaires présentés par d'autres entités.

BAIIA

Le BAIIA est défini comme le résultat avant les charges financières nettes, les impôts et l'amortissement. La direction utilise le BAIIA pour évaluer la performance opérationnelle de l'entreprise. La Société croit également que cette mesure est couramment utilisée par les investisseurs et les analystes pour mesurer la capacité d'une entreprise à assurer le service de sa dette et à respecter ses autres obligations financières, ou comme mesure d'évaluation courante. La Société exclut les charges d'amortissement, qui sont de nature hors trésorerie et peuvent varier considérablement selon les méthodes comptables ou des facteurs non opérationnels et les charges financières nettes pour éliminer l'impact sur le résultat provenant des activités non opérationnelles. Les investisseurs sont avertis que le BAIIA ne doit pas être considéré comme une alternative au résultat d'exploitation ou au résultat net pour la période en tant que mesure de la

performance de la Société ou comme une alternative aux flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles, d'investissement et de financement comme mesure de la liquidité et des flux de trésorerie.

BAIIA AJUSTÉ, MARGE DU BAIIA AJUSTÉ ET BAIIA AJUSTÉ PAR ACTION

Le BAIIA ajusté est défini comme le BAIIA avant les autres charges ou autres revenus, les frais liés aux initiatives stratégiques et la charge de rémunération à base d'actions. La direction utilise le BAIIA ajusté, la marge du BAIIA ajusté et le BAIIA ajusté par action, entre autres mesures, pour évaluer la performance opérationnelle de l'entreprise. La Société croit également que ces mesures sont couramment utilisées par les investisseurs et les analystes pour mesurer la capacité d'une entreprise à assurer le service de sa dette et à respecter ses autres obligations financières, ou comme mesure d'évaluation courante. La Société exclut l'amortissement ainsi que la charge de rémunération à base d'actions, qui sont de nature hors trésorerie et peuvent varier considérablement selon les méthodes comptables ou des facteurs non opérationnels. De plus, la Société exclut a) les autres charges ou autres revenus qui peuvent varier d'une période à l'autre et qui pourraient autrement masquer les tendances sous-jacentes des activités et b) les frais des initiatives stratégiques, qui étaient des coûts importants engagés dans le cadre de *Savaria One* et pouvaient masquer la performance de base, car les coûts étaient uniquement pour la durée du projet et engagés avant la pleine réalisation des gains perpétuels. Les investisseurs sont avertis que le BAIIA ajusté ne doit pas être considéré comme une alternative au résultat d'exploitation ou au résultat net de la période en tant que mesure de la performance de la Société ou comme une alternative aux flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles, d'investissement et de financement comme mesure de la liquidité et des flux de trésorerie.

La marge du BAIIA ajusté est définie comme étant le BAIIA ajusté exprimé en pourcentage des revenus.

Le BAIIA ajusté par action est calculé en utilisant le nombre moyen pondéré d'actions sur une base diluée pour la période correspondante.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages et les données par action	Total	2026			2025			2024	
	12 mois continus	T2	T1	T4	T3	T2	T1	T4	T3
Résultat opérationnel	126 221 \$	35 819 \$	32 972 \$	29 735 \$	27 695 \$	26 712 \$	21 238 \$	21 772 \$	22 040 \$
Charge d'amortissement	56 514	14 501	14 080	14 143	13 790	13 381	13 238	13 909	13 471
BAIIA*	182 735 \$	50 320 \$	47 052 \$	43 878 \$	41 485 \$	40 093 \$	34 476 \$	35 681 \$	35 511 \$
Rémunération à base d'actions	3 553	981	893	927	752	647	728	717	766
Frais des initiatives stratégiques	9 373	-	-	4 701	4 672	4 607	4 670	5 520	5 413
Autres charges	3 086	457	179	1 803	647	1 391	773	949	47
BAIIA ajusté*	198 747 \$	51 758 \$	48 124 \$	51 309 \$	47 556 \$	46 738 \$	40 647 \$	42 867 \$	41 737 \$
BAIIA ajusté par action*	2,74 \$	0,71 \$	0,66 \$	0,71 \$	0,66 \$	0,65 \$	0,57 \$	0,59 \$	0,58 \$
Nombre moyen pondéré dilué d'actions	72 654 314	73 514 916	72 919 268	72 441 988	72 160 540	71 858 056	71 868 735	72 357 117	71 811 980
Marge du BAIIA ajusté*	21,0 %	21,1 %	20,4 %	21,2 %	21,2 %	20,6 %	18,5 %	19,2 %	19,5 %

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans cette section.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	T2 2026			
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	Total
Résultat opérationnel	33 632 \$	7 618 \$	(5 431) \$	35 819 \$
Charge d'amortissement	11 269	2 291	941	14 501 \$
BAIIA*	44 901 \$	9 909 \$	(4 490) \$	50 320 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	981	981 \$
Autres charges	508	-	(51)	457 \$
BAIIA ajusté*	45 409 \$	9 909 \$	(3 560) \$	51 758 \$
Marge du BAIIA ajusté*	23,6 %	18,4 %	s.o	21,1 %
T2 2025				
Résultat opérationnel	25 062 \$	7 041 \$	(5 391) \$	26 712 \$
Charge d'amortissement	10 187	2 295	899	13 381 \$
BAIIA*	35 249 \$	9 336 \$	(4 492) \$	40 093 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	647	647 \$
Frais des initiatives stratégiques	2 851	749	1 007	4 607 \$
Autres charges	679	393	319	1 391 \$
BAIIA ajusté*	38 779 \$	10 478 \$	(2 519) \$	46 738 \$
Marge du BAIIA ajusté*	21,9 %	20,9 %	s.o	20,6 %

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans cette section.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	Cumul annuel 2026			
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	Total
Résultat opérationnel	63 895 \$	15 483 \$	(10 587) \$	68 791 \$
Charge d'amortissement	22 211	4 553	1 817	28 581 \$
BAIIA*	86 106 \$	20 036 \$	(8 770) \$	97 372 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	1 874	1 874 \$
Autres charges	508	-	128	636 \$
BAIIA ajusté*	86 614 \$	20 036 \$	(6 768) \$	99 882 \$
Marge du BAIIA ajusté*	23,1 %	19,0 %	s.o	20,8 %
Cumul annuel 2025				
Résultat opérationnel	45 342 \$	13 717 \$	(11 109) \$	47 950 \$
Charge d'amortissement	20 341	4 409	1 869	26 619 \$
BAIIA*	65 683 \$	18 126 \$	(9 240) \$	74 569 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	1 375	1 375 \$
Frais des initiatives stratégiques	5 989	1 216	2 072	9 277 \$
Autres charges	1 289	556	319	2 164 \$
BAIIA ajusté*	72 961 \$	19 898 \$	(5 474) \$	87 385 \$
Marge du BAIIA ajusté*	21,0 %	19,9 %	s.o	19,6 %

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans cette section.

RÉSULTAT NET AJUSTÉ ET RÉSULTAT NET AJUSTÉ PAR ACTION

Le résultat net ajusté est défini comme étant le résultat net excluant les autres charges ou revenus, les frais liés aux initiatives stratégiques et les incidences fiscales liées à ces coûts. La Société utilise le résultat net ajusté et le résultat net ajusté par action pour mesurer sa performance d'une période à l'autre, sans la variation causée par les impacts des éléments nommés ci-dessus. La Société exclut ces éléments parce qu'ils affectent la comparabilité de ses résultats financiers et pourraient éventuellement fausser l'analyse des tendances de sa performance financière. La Société exclut a) les autres charges ou revenus qui peuvent varier d'une période à l'autre et qui pourraient autrement masquer les tendances sous-jacentes des activités et b) les frais des initiatives stratégiques, qui étaient des coûts importants engagés dans le cadre de *Savaria One* et pouvaient masquer la performance de base, car les coûts étaient uniquement pour la durée du projet et engagés avant la pleine réalisation des gains perpétuels.

Le résultat net ajusté par action est calculé en utilisant le nombre moyen pondéré d'actions sur une base diluée pour la période correspondante.

FACILITÉS DE CRÉDIT DISPONIBLES ET FONDS DISPONIBLES

Les facilités de crédit disponibles sont définies comme le montant total disponible en vertu de la facilité renouvelable existante moins le montant prélevé et les lettres de crédit en cours. Les fonds disponibles sont définis comme les facilités de crédit disponibles plus la trésorerie et les équivalents de trésorerie. La Société croit que certains investisseurs et analystes utilisent ces mesures pour évaluer le levier financier.

FONDS DE ROULEMENT

Le fonds de roulement est défini comme les actifs courants moins les passifs courants. La Société utilise cette métrique pour mesurer sa liquidité, son efficacité opérationnelle et sa santé financière à court terme.

DETTE TOTALE, DETTE NETTE ET RATIO DETTE NETTE SUR LE BAIIA AJUSTÉ

La dette totale est définie comme le montant prélevé sur la facilité renouvelable, les billets à payer liés aux acquisitions d'entreprises, les lettres de crédit en cours et les obligations locatives, incluant la tranche à court terme. La dette nette est définie comme la dette totale, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie. Le ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté est calculé en divisant la dette nette par le BAIIA ajusté des douze derniers mois. La Société croit que certains investisseurs et analystes utilisent ces mesures pour évaluer le levier financier.

4. Survol des activités

Savaria est l'un des chefs de file mondiaux de l'industrie de l'accessibilité, offrant des solutions aux personnes à mobilité réduite afin d'améliorer leur confort, leur mobilité et leur autonomie. La Société offre une gamme de produits parmi les plus complètes sur le marché, présentée en deux secteurs opérationnels, *Accessibilité* et *Équipements médicaux*.

Savaria conçoit, fabrique, distribue et installe des produits d'accessibilité, tels que des ascenseurs commerciaux et résidentiels, des sièges d'escalier pour escalier droit et courbe, des plates-formes élévatrices verticales et inclinées et des monte-plats. De plus, Savaria fabrique et commercialise une gamme complète de produits de gestion de la pression, des lits médicaux ainsi qu'une gamme complète d'équipements médicaux et de solutions pour le déplacement sécuritaire de personnes, tels que des aides au transfert, au levage et au repositionnement.

Savaria exploite un réseau mondial de fabrication comportant quatre usines au Canada, deux aux États-Unis, une au Mexique, six en Europe, et deux en Chine. La Société possède des bureaux de vente directe au Canada, aux États-Unis, dans sept pays européens et en Australie. Elle exploite également un réseau mondial de distributeurs autorisés.

Au 5 août 2026, Savaria employait environ 2 600 personnes à travers le monde.

4.1 SECTEURS OPÉRATIONNELS DE LA SOCIÉTÉ

L'entreprise est structurée en deux secteurs opérationnels: *Accessibilité* et *Équipements médicaux* en fonction des marchés respectifs qu'ils desservent.

Accessibilité

Par l'entremise de son secteur *Accessibilité*, Savaria conçoit, fabrique, distribue et installe une vaste gamme de produits d'accessibilité, tels que des ascenseurs commerciaux et résidentiels, des sièges d'escalier, des plates-formes élévatrices et des monte-plats, le tout pour une utilisation personnelle, résidentielle ou commerciale. Il vend également une grande variété de véhicules accessibles en fauteuil roulant et adaptés aux personnes ayant des besoins particuliers. Savaria exploite des usines au Canada (Brampton et Surrey), aux États-Unis (Greenville), au Mexique (Querétaro), en Italie (Milan et Ferentillo), au Royaume-Uni (Kingswinford et Birmingham), aux Pays-Bas (Heerhugowaard) et en Chine (Huizhou et Xiamen). Les produits Savaria sont distribués dans le monde entier par l'intermédiaire d'un réseau d'approximativement 1 500 distributeurs et 28 bureaux de vente directe, par l'entremise desquels la Société offre aussi des services d'installation, de réparation et d'entretien d'équipement.

Équipements médicaux

Par l'entremise de son secteur *Équipements médicaux*, Savaria conçoit, fabrique, distribue et installe des lève-personne, des toiles et des accessoires de transfert, des élévateurs au sol et des aides au repositionnement, de l'équipement pour le bain, des lits médicaux, des surfaces de soutien thérapeutique et des produits de gestion de la pression utilisés dans les établissements de santé et dans un contexte de soins à domicile. Savaria exploite des usines de fabrication au Canada (Magog et Beamsville), aux États-Unis (Greenville et St. Louis) et au Royaume-Uni (Newton Abbot). La gamme de produits du secteur *Équipements médicaux* de Savaria est vendue via des canaux de vente institutionnels et de soins à domicile en Amérique du Nord et en Europe.

Les tableaux suivants présentent les revenus de Savaria par secteur opérationnel et par région, pour les périodes de six mois se terminant le 30 juin:

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	Cumul annuel 2026					
	Accessibilité		Équipements médicaux		Total	
Canada	51 946 \$	13,8 %	38 863 \$	36,8 %	90 809 \$	18,9 %
États-Unis	148 860	39,7 %	59 481	56,2 %	208 341	43,3 %
Europe et reste du monde	174 790	46,5 %	7 385	7,0 %	182 175	37,8 %
Total	375 596 \$	100,0 %	105 729 \$	100,0 %	481 325 \$	100,0 %

	Cumul annuel 2025					
	Accessibilité		Équipements médicaux		Total	
Canada	48 032 \$	13,8 %	36 144 \$	36,1 %	84 176 \$	18,8 %
États-Unis	143 575	41,4 %	58 767	58,7 %	202 342	45,3 %
Europe et reste du monde	155 233	44,8 %	5 227	5,2 %	160 460	35,9 %
Total	346 840 \$	100,0 %	100 138 \$	100,0 %	446 978 \$	100,0 %

5. Faits saillants financiers

en milliers de dollars, sauf les pourcentages et les données par action	T2		Cumul annuel	
	2026	2025	2026	2025
Revenus	245 780 \$	226 746 \$	481 325 \$	446 978 \$
Profit brut	97 282	88 490	189 017	171 741
Résultat opérationnel	35 819 \$	26 712 \$	68 791 \$	47 950 \$
BAIIA ajusté*	51 758 \$	46 738 \$	99 882 \$	87 385 \$
Marge du BAIIA ajusté*	21,1 %	20,6 %	20,8 %	19,6 %
Résultat net	25 200	16 316	47 880	28 795
Résultat net ajusté*	25 635	20 829	48 477	37 345
Résultat net dilué par action	0,34 \$	0,23 \$	0,65 \$	0,40 \$
Résultat net ajusté par action*	0,35 \$	0,29 \$	0,66 \$	0,52 \$

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans les sections 3 et 6.

FAITS SAILLANTS DU 2^e TRIMESTRE DE 2026

- Revenus de 245,8 M \$, en hausse de 19,0 M \$ ou 8,4 % par rapport au 2^e trimestre de 2025, attribuable principalement à une croissance organique de 6,6 % et à une croissance liée aux acquisitions de 0,8 %.
 - Le secteur *Accessibilité* a connu une croissance de 8,7 %.
 - Le secteur *Équipements médicaux* a connu une hausse des revenus de 7,3 %.
- Profit brut de 97,3 M \$, en hausse de 8,8 M \$ ou 9,9 % par rapport au 2^e trimestre de 2025, représentant une marge brute de 39,6 %, une augmentation de 60 points de base comparativement à 39,0 % au 2^e trimestre de 2025.
- Résultat opérationnel de 35,8 M \$, en hausse de 9,1 M \$ ou 34,1 % par rapport au 2^e trimestre de 2025, représentant une marge opérationnelle de 14,6 % comparativement à 11,8 % au 2^e trimestre de 2025. La période correspondante de l'exercice précédent comprenait des charges de 4,6 M \$ liées aux initiatives stratégiques, comparativement à aucune charge de cette nature durant le trimestre, ce qui représente environ 19,7 points de pourcentage de l'augmentation d'un exercice à l'autre.
- BAIIA ajusté de 51,8 M \$, en hausse de 5,0 M \$ ou 10,7 %, soit 0,71 \$ par action, en hausse de 0,06 \$ par rapport au 2^e trimestre de 2025.
- Marge du BAIIA ajusté de 21,1 %, en hausse de 50 points de base comparativement à 20,6 % au 2^e trimestre de 2025.
 - BAIIA ajusté du secteur *Accessibilité* de 45,4 M \$ ou 23,6 %, en hausse de 6,6 M \$ ou 17,1 % par rapport au 2^e trimestre de 2025.
 - BAIIA ajusté du secteur *Équipements médicaux* de 9,9 M \$ ou 18,4 %, en baisse de 0,6 M \$ ou 5,4 % par rapport au 2^e trimestre de 2025.
- Résultat net et résultat net ajusté pour le trimestre respectivement de 25,2 M \$ et 25,6 M \$, ou 0,34 \$ et 0,35 \$ par action sur une base diluée, en comparaison respectivement à 16,3 M \$ et 20,8 M \$, ou 0,23 \$ et 0,29 \$ par action sur une base diluée au 2^e trimestre de 2025.

FAITS SAILLANTS DES SIX PREMIERS MOIS DE L'EXERCICE 2026

- Revenus de 481,3 M \$, en hausse de 34,3 M \$ ou 7,7 %, par rapport à 2025, attribuable principalement à une croissance organique de 6,1 % et à une croissance liée aux acquisitions de 0,8 %.
 - La croissance du secteur *Accessibilité* s'est établie à 8,3 %.
 - Les revenus liés au secteur *Équipements médicaux* ont augmenté de 5,6 %.
- Profit brut de 189,0 M \$, en hausse de 17,3 M \$ ou 10,1 %, par rapport à 2025, représentant une marge brute de 39,3 %, une hausse de 90 points de base comparativement à 38,4 % en 2025.
- Résultat opérationnel de 68,8 M \$, en hausse de 20,8 M \$ ou 43,5 %, par rapport à 2025, représentant une marge opérationnelle de 14,3 % comparativement à 10,7 % en 2025. L'exercice précédent comprenait des charges de 9,3 M \$

liées aux initiatives stratégiques, comparativement à aucune charge de cette nature depuis le début de l'exercice, ce qui représente environ 23,3 points de pourcentage de l'augmentation d'un exercice à l'autre.

- BAIIA ajusté de 99,9 M \$, en hausse de 12,5 M \$ ou 14,3 %, représentant 1,37 \$ par action, en hausse de 0,15 \$ par rapport à 2025.
- Marge du BAIIA ajusté de 20,8 %, en hausse de 120 points de base en comparaison à 19,6 % en 2025.
 - BAIIA ajusté du secteur *Accessibilité* de 86,6 M \$ ou 23,1 %, en hausse de 13,7 M \$ ou 18,7 % par rapport à 2025.
 - BAIIA ajusté du secteur *Équipements médicaux* de 20,0 M \$ ou 19,0 %, en hausse de 0,1 M \$ ou 0,7 % par rapport à 2025.
- Résultat net et résultat net ajusté de 47,9 M \$ et 48,5 M \$ respectivement, ou 0,65 \$ et 0,66 \$ par action sur une base diluée, comparativement à 28,8 M \$ et 37,3 M \$ respectivement, ou 0,40 \$ et 0,52 \$ par action sur une base diluée en 2025.
- La dette nette* de la Société s'élevait à 172,8 M \$ en diminution par rapport à 191,5 M \$ au 31 décembre 2025, représentant un ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté à 0,87 comparativement à 1,03 à la fin de l'exercice.
- La Société avait des fonds disponibles* de 333,4 M \$ au 30 juin 2026 pour soutenir le fonds de roulement, les investissements et les opportunités de croissance.

6. Revue financière

6.1 REVENUS

Durant le trimestre, la Société a généré des revenus de 245,8 M \$, en hausse de 19,0 M \$ ou 8,4 % par rapport à la même période de 2025. Cette augmentation est attribuable à une croissance organique de 6,6 %, à un impact positif des taux de change de 1,0 % ainsi qu'à une croissance liée aux acquisitions de 0,8 %.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, la Société a généré des revenus de 481,3 M \$, en hausse de 34,3 M \$ ou 7,7 % par rapport à la même période de 2025. L'augmentation est attribuable à une croissance organique de 6,1 %, à un impact positif des taux de change de 0,8 % ainsi qu'à une croissance liée aux acquisitions de 0,8 %.

Les tableaux suivants présentent un sommaire des variations trimestrielles et cumulatives des revenus, à la fois par secteur opérationnel et au total.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	T2		
	Accessibilité	Équipements médicaux	Total
Revenus 2026	192 040 \$	53 740 \$	245 780 \$
Revenus 2025	176 685 \$	50 061 \$	226 746 \$
Variation nette %	8,7 %	7,3 %	8,4 %
Croissance organique ¹	6,4 %	7,3 %	6,6 %
Incidence des acquisitions ²	1,1 %	-	0,8 %
Incidence des variations des cours de change ³	1,2 %	0,0 %	1,0 %
Variation nette %	8,7 %	7,3 %	8,4 %

¹ La croissance organique représente la croissance des revenus provenant des entités détenues par Savaria à la même période l'année précédente et est calculée sur la base de la monnaie fonctionnelle locale.

² L'impact des acquisitions représente la croissance des revenus provenant des entités nouvellement acquises au cours des douze derniers mois et est calculé sur la base de la monnaie fonctionnelle locale.

³ L'incidence des variations des cours de change représente l'effet de la conversion de devises, non relié à la croissance organique ou à l'incidence des acquisitions.

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans les sections 3, 6 et 8.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	Cumul annuel		
	Accessibilité	Équipements médicaux	Total
Revenus 2026	375 596 \$	105 729 \$	481 325 \$
Revenus 2025	346 840 \$	100 138 \$	446 978 \$
Variation nette %	8,3 %	5,6 %	7,7 %
Croissance organique ¹	5,9 %	6,9 %	6,1 %
Incidence des acquisitions ²	1,0 %	-	0,8 %
Incidence des variations des cours de change ³	1,4 %	(1,3) %	0,8 %
Variation nette %	8,3 %	5,6 %	7,7 %

¹ La croissance organique représente la croissance des revenus provenant des entités détenues par Savaria à la même période l'année précédente et est calculée sur la base de la monnaie fonctionnelle locale.

² L'impact des acquisitions représente la croissance des revenus provenant des entités nouvellement acquises au cours des douze derniers mois et est calculé sur la base de la monnaie fonctionnelle locale.

³ L'incidence des variations des cours de change représente l'effet de la conversion de devises, non relié à la croissance organique ou à l'incidence des acquisitions.

6.1.1 Accessibilité

Les revenus de notre secteur *Accessibilité* se sont établis à 192,0 M \$ pour le trimestre, en hausse de 15,4 M \$ ou 8,7 % par rapport à la même période de 2025. L'augmentation des revenus est principalement liée à la croissance organique de 6,4 %. En Amérique du Nord, les ventes ont augmenté tant au Canada qu'aux États-Unis, et la prise de commandes a également augmenté au cours du trimestre. L'Europe a enregistré un solide deuxième trimestre, principalement grâce à la croissance continue des ventes de sièges d'escalier. De plus, les acquisitions de Baxter et de Western ont eu un impact positif sur les revenus. Les taux de change ont également eu un impact positif de 1,2 %, provenant principalement des variations de l'EUR, du CHF et de la GBP.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, les revenus de notre secteur *Accessibilité* se sont établis à 375,6 M \$, en hausse de 28,8 M \$ ou 8,3 % par rapport à la même période de 2025. L'augmentation des revenus est liée à la croissance organique de 5,9 % enregistrée tant en Amérique du Nord qu'en Europe, ainsi qu'à un impact positif des taux de change de 1,4 %, semblable à celui du deuxième trimestre malgré l'impact défavorable du dollar américain (USD). Enfin, les acquisitions de Western et de Baxter ont contribué à hauteur de 1,0 % à la croissance des revenus.

6.1.2 Équipements médicaux

Les revenus de notre secteur *Équipements médicaux* se sont établis à 53,7 M \$ pour le trimestre, en hausse de 3,7 M \$ ou 7,3 % par rapport à la même période de 2025. L'augmentation des revenus est attribuable à une croissance organique de 7,3 %, due à la hausse des ventes aux États-Unis, à la suite de l'achèvement de projets dont la réalisation avait été retardée, partiellement compensée par un léger ralentissement du marché des distributeurs au cours du trimestre. Les revenus au Canada sont demeurés stables, tandis que dans le reste du monde, ils ont progressé grâce à la croissance continue des ventes au Royaume-Uni.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, les revenus de notre secteur *Équipements médicaux* se sont établis à 105,7 M \$, en hausse de 5,6 M \$ ou 5,6 % par rapport à la même période de 2025. L'augmentation des revenus est principalement due à une croissance organique de 6,9 %, provenant de toutes les régions et partiellement compensée par un impact négatif des taux de change de devises étrangères de 1,3 % lié au dollar américain (USD).

6.2 PROFIT BRUT ET RÉSULTAT OPÉRATIONNEL

en milliers de dollars, sauf les données par action et le % des revenus	T2				Cumul annuel			
	2026		2025		2026		2025	
Revenus	245 780 \$		226 746 \$		481 325 \$		446 978 \$	
Coût des ventes	148 498	60,4 %	138 256	61,0 %	292 308	60,7 %	275 237	61,6 %
Profit brut	97 282 \$	39,6 %	88 490 \$	39,0 %	189 017 \$	39,3 %	171 741 \$	38,4 %
Frais de vente et d'administration	61 006	24,8 %	55 780	24,6 %	119 590	24,9 %	112 350	25,1 %
Frais des initiatives stratégiques	-	-	4 607	2,0 %	-	-	9 277	2,1 %
Autres charges	457	0,2 %	1 391	0,6 %	636	0,1 %	2 164	0,5 %
Résultat opérationnel	35 819 \$	14,6 %	26 712 \$	11,8 %	68 791 \$	14,3 %	47 950 \$	10,7 %
Charges financières nettes	1 680	0,7 %	4 654	2,1 %	4 752	1,0 %	8 176	1,8 %
Résultat avant impôt	34 139 \$	13,9 %	22 058 \$	9,7 %	64 039 \$	13,3 %	39 774 \$	8,9 %
Charge d'impôt sur le résultat	8 939	3,6 %	5 742	2,5 %	16 159	3,4 %	10 979	2,5 %
Résultat net	25 200 \$	10,3 %	16 316 \$	7,2 %	47 880 \$	9,9 %	28 795 \$	6,4 %
BAIIA ajusté*	51 758 \$	21,1 %	46 738 \$	20,6 %	99 882 \$	20,8 %	87 385 \$	19,6 %
Résultat net de base par action	0,35 \$		0,23 \$		0,67 \$		0,40 \$	
Résultat net dilué par action	0,34 \$		0,23 \$		0,65 \$		0,40 \$	

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans la section 3.

Pour le trimestre, l'augmentation du profit brut de 8,8 M \$ par rapport à la même période de 2025 est principalement attribuable à l'amélioration des marges brutes du secteur *Accessibilité* en raison d'un effet de levier d'exploitation et de l'amélioration des prix et des avantages liés à l'approvisionnement, alors que le secteur *Équipements médicaux* a subi un impact négatif en raison d'une combinaison défavorable de projets et de produits par rapport à l'an dernier, ainsi que de coûts de matériaux plus élevés. Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, par rapport à la même période de 2025, la marge brute a été affectée par les mêmes facteurs que ceux mentionnés pour le trimestre.

Pour le trimestre, les frais de vente et d'administration en pourcentage des revenus étaient légèrement en hausse par rapport à la même période de 2025. L'augmentation en dollars est principalement liée à la hausse des coûts de main-d'œuvre et s'explique par les augmentations salariales annuelles, l'impact des fluctuations des taux de change et des ajouts d'effectifs. Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, les frais de vente et d'administration en pourcentage des revenus ont légèrement diminué de 20 points de base par rapport à la même période de 2025.

Pour le trimestre, la Société a engagé 0,5 M \$ en autres charges, entièrement liées aux frais d'acquisition, tandis que 1,0 M \$ en frais de programme d'optimisation et 0,4 M \$ en frais d'acquisition et d'intégration avaient été engagés l'an dernier. Au cours du même trimestre de 2025, la Société a enregistré 4,6 M \$ en frais liés aux initiatives stratégiques. Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, la Société a engagé 0,6 M \$ en autres charges liées aux frais d'acquisition, comparativement à 1,2 M \$ en frais de programme d'optimisation et 1,0 M \$ en frais d'acquisition et d'intégration engagés au cours de la même période de l'année précédente. De plus, la Société a engagé 9,3 M \$ en frais liés aux initiatives stratégiques durant la même période de six mois de l'année précédente.

En conséquence, le résultat opérationnel du trimestre s'est établi à 35,8 M \$, soit une augmentation de 9,1 M \$ comparativement à 26,7 M \$ pour la même période de 2025. Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, le résultat opérationnel s'est établi à 68,8 M \$, soit une augmentation de 20,8 M \$ comparativement à la même période de 2025. Pour le trimestre et depuis le début de l'année, l'augmentation est principalement attribuable à l'apport de revenus additionnels, à une marge brute plus élevée, à une diminution des autres charges et à la cessation des dépenses liées aux initiatives stratégiques, partiellement compensée par une augmentation des frais de vente et d'administration.

6.3 BAIIA AJUSTÉ

Le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté du trimestre se sont établis à 51,8 M \$ et 21,1 %, respectivement, comparativement à 46,7 M \$ et 20,6 % pour la même période de 2025. La hausse de la rentabilité provient du secteur *Accessibilité* et s'explique principalement par des revenus plus élevés et par la hausse de la marge brute mentionnée précédemment.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté se sont établis à 99,9 M \$ et 20,8 %, respectivement, comparativement à 87,4 M \$ et 19,6 % pour la même période de 2025. L'augmentation du cumul annuel du BAIIA ajusté par rapport à l'an dernier s'explique par une amélioration des résultats dans les deux secteurs d'activité, alors que l'augmentation de la marge du BAIIA ajusté s'explique par le rendement du secteur *Accessibilité* dans toutes les régions.

Les charges du bureau chef pour le trimestre et la période de six mois terminés le 30 juin 2026 se sont établies à 3,6 M \$ et 6,8 M \$, comparativement à 2,5 M \$ et 5,5 M \$ pour les mêmes périodes de 2025, principalement en raison de l'augmentation des charges de main-d'œuvre. Ces charges sont conformes aux attentes de la direction pour l'année.

Les tableaux suivants présentent un résumé du BAIIA ajusté pour le trimestre et le cumul, à la fois par secteur et au total.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages	T2 2026			
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	Total
Revenus	192 040 \$	53 740 \$	s.o	245 780 \$
BAIIA ajusté*	45 409 \$	9 909 \$	(3 560) \$	51 758 \$
Marge du BAIIA ajusté*	23,6 %	18,4 %	s.o	21,1 %
T2 2025				
Revenus	176 685 \$	50 061 \$	s.o	226 746 \$
BAIIA ajusté*	38 779 \$	10 478 \$	(2 519) \$	46 738 \$
Marge du BAIIA ajusté*	21,9 %	20,9 %	s.o	20,6 %
Cumul annuel 2026				
Revenus	375 596 \$	105 729 \$	s.o	481 325 \$
BAIIA ajusté*	86 614 \$	20 036 \$	(6 768) \$	99 882 \$
Marge du BAIIA ajusté*	23,1 %	19,0 %	s.o	20,8 %
Cumul annuel 2025				
Revenus	346 840 \$	100 138 \$	s.o	446 978 \$
BAIIA ajusté*	72 961 \$	19 898 \$	(5 474) \$	87 385 \$
Marge du BAIIA ajusté*	21,0 %	19,9 %	s.o	19,6 %

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans la section 3.

6.3.1 Accessibilité

Pour le trimestre, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté du secteur *Accessibilité* se sont établis à 45,4 M \$ et 23,6 %, respectivement, comparativement à 38,8 M \$ et 21,9 % pour la même période de 2025. L'augmentation du BAIIA ajusté et de la marge du BAIIA ajusté est principalement attribuable à une hausse des revenus, qui s'est traduite par un effet de levier opérationnel accru, ainsi qu'à l'amélioration des marges brutes mentionnée précédemment dans les deux régions géographiques, avec une amélioration particulièrement marquée en Europe par rapport à l'an dernier.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté se sont établis à 86,6 M \$ et 23,1 %, respectivement, comparativement à 73,0 M \$ et 21,0 % pour la même période de 2025. L'augmentation des deux mesures s'explique principalement par les facteurs susmentionnés pour le trimestre.

6.3.2 Équipements médicaux

Pour le trimestre, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté du secteur *Équipements médicaux* se sont établis à 9,9 M \$ et 18,4 %, respectivement, comparativement à 10,5 M \$ et 20,9 % pour la même période de 2025. La diminution des deux mesures est principalement attribuable à la composition défavorable de projets et de produits, ainsi qu'à la hausse des coûts des matériaux mentionné précédemment.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté se sont établis à 20,0 M \$ et 19,0 %, respectivement, comparativement à 19,9 M \$ et 19,9 % pour la même période de 2025. La diminution de la marge du BAIIA ajusté pour la période est principalement attribuable aux facteurs ayant eu un impact négatif sur les résultats du deuxième trimestre.

6.4 CHARGES FINANCIÈRES NETTES

Les charges financières de la Société se rapportent principalement aux charges d'intérêts liées aux facilités de crédit et aux baux, à l'amortissement des frais de financement différés, aux frais bancaires généraux et aux gains et pertes de change réalisés et non réalisés sur les instruments financiers. La Société utilise ses facilités de crédit pour gérer son fonds de roulement, pour ses acquisitions d'immobilisations et pour financer des acquisitions d'entreprises.

Pour le trimestre, les charges financières nettes se sont établies à 1,7 M \$ comparativement à 4,7 M \$ pour la même période de 2025. Les intérêts sur la dette à long terme ont diminué de 1,2 M \$ par rapport à 2025, principalement en raison d'un solde sur la dette moins élevé. Les charges financières nettes ont bénéficié d'un gain de change de 0,6 M \$ comparativement à une perte de 0,5 M \$ en 2025, dont la majeure partie était de nature non réalisée. La Société a également enregistré un gain net de 0,1 M \$ sur les instruments financiers, comparativement à une perte de 0,7 M \$ l'année précédente.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, les charges financières nettes se sont établies à 4,8 M \$ comparativement à 8,2 M \$ pour la même période de 2025. La diminution des charges financières nettes s'explique principalement par une baisse de 2,4 M \$ des intérêts sur la dette à long terme telle qu'indiquée ci-dessus et par un gain de change net de 0,2 M \$ comparativement à une perte de 0,1 M \$ en 2025, dont la majeure partie était de nature non réalisée. De plus, la Société a enregistré un gain net de 0,1 M \$ sur les instruments financiers, comparativement à une perte de 0,9 M \$ l'année précédente.

6.5 IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT

Pour le trimestre, la Société a enregistré une charge d'impôt sur le résultat de 8,9 M \$ sur un résultat avant impôt de 34,1 M \$, ce qui représente un taux d'imposition effectif de 26,2 %, comparativement à une charge d'impôt de 5,7 M \$ et à un taux d'imposition effectif de 26,0 % pour la même période de 2025. L'augmentation de la charge d'impôt sur le résultat est principalement due à la hausse du résultat opérationnel. La légère hausse du taux d'imposition effectif est principalement attribuable à divers ajustements défavorables, notamment aux différences permanentes et à la répartition des bénéfices entre les pays dans lesquels la Société exerce ses activités, chacun étant soumis à des taux d'imposition différents. Ces éléments ont été partiellement compensés par l'impact favorable des variations des différences temporaires non comptabilisées.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, une charge d'impôt sur le résultat de 16,2 M \$ a été enregistrée sur un résultat avant impôt de 64,0 M \$, ce qui représente un taux d'imposition effectif de 25,2 %, alors que le taux d'imposition effectif était de 27,6 % pour la même période de 2025. L'augmentation de la charge d'impôt sur le résultat est également principalement due à la hausse du résultat opérationnel. La baisse du taux d'imposition effectif s'explique par le traitement fiscal favorable de certains gains réalisés dans des juridictions étrangères et la comptabilisation de pertes fiscales qui n'avaient pas été comptabilisées auparavant, ces effets favorables ayant été partiellement compensés par une répartition défavorable des bénéfices entre les pays où la Société exerce ses activités.

6.6 RÉSULTAT NET ET RÉSULTAT NET AJUSTÉ

en milliers de dollars, sauf le nombre d'actions et les données par action	T2		Cumul annuel	
	2026	2025	2026	2025
Résultat net	25 200 \$	16 316 \$	47 880 \$	28 795 \$
Frais des initiatives stratégiques	-	4 607	-	9 277
Autres charges	457	1 391	636	2 164
Impôt sur le résultat relatif aux initiatives stratégiques et autres charges ¹	(22)	(1 485)	(39)	(2 891)
Résultat net ajusté*	25 635 \$	20 829 \$	48 477 \$	37 345 \$
En \$ par action				
Résultat net dilué	0,34 \$	0,23 \$	0,65 \$	0,40 \$
Initiatives stratégiques et autres charges nettes de l'impôt sur le résultat ¹	0,01	0,06	0,01	0,12
Résultat net ajusté *	0,35 \$	0,29 \$	0,66 \$	0,52 \$
Nombre moyen pondéré dilué d'actions	73 514 916	71 858 056	73 148 000	71 869 297

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites dans la section 3 et réconciliées dans cette section.

¹ L'impôt sur le résultat est calculé au taux statutaire du pays où chaque dépense a été engagée.

Pour le trimestre, le résultat net s'est établi à 25,2 M \$ ou 0,34 \$ par action sur une base diluée, comparativement à 16,3 M \$ ou 0,23 \$ par action pour la même période de 2025. Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, le résultat net a été de 47,9 M \$, ou 0,65 \$ par action sur une base diluée, comparativement à 28,8 M \$ ou 0,40 \$ pour la même période de 2025. L'augmentation trimestrielle et cumulative des bénéfices nets est principalement attribuable à un BAIIA ajusté plus élevé, à la non-réurrence des frais liés aux initiatives stratégiques et à la baisse des charges financières nettes, partiellement compensés par une charge d'impôt sur le revenu plus élevée.

Pour le trimestre, le résultat net ajusté s'est établi à 25,6 M \$ ou 0,35 \$ par action sur une base diluée, comparativement à 20,8 M \$ ou 0,29 \$ par action pour la même période de 2025. Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, le résultat net ajusté s'est établi à 48,5 M \$, ou 0,66 \$ par action sur une base diluée, comparativement à 37,3 M \$ ou 0,52 \$ pour la même période de 2025.

7. Sommaire des résultats trimestriels

Des informations financières choisies pour les huit derniers trimestres sont présentées dans le tableau suivant.

en milliers de dollars, sauf les pourcentages et les données par action	Total	2026		2025				2024	
	12 mois continus	T2	T1	T4	T3	T2	T1	T4	T3
Revenus	947 874 \$	245 780 \$	235 545 \$	241 779 \$	224 770 \$	226 746 \$	220 232 \$	223 340 \$	213 634 \$
Marge brute	39,1 %	39,6 %	38,9 %	38,9 %	39,2 %	39,0 %	37,8 %	37,7 %	37,0 %
Résultat opérationnel	126 221 \$	35 819 \$	32 972 \$	29 735 \$	27 695 \$	26 712 \$	21 238 \$	21 772 \$	22 040 \$
BAIIA ajusté*	198 747 \$	51 758 \$	48 124 \$	51 309 \$	47 556 \$	46 738 \$	40 647 \$	42 867 \$	41 737 \$
Marge du BAIIA ajusté*	21,0 %	21,1 %	20,4 %	21,2 %	21,2 %	20,6 %	18,5 %	19,2 %	19,5 %
Résultat net	87 855 \$	25 200 \$	22 680 \$	20 505 \$	19 470 \$	16 316 \$	12 479 \$	14 333 \$	11 165 \$
Résultat net dilué par action	1,20 \$	0,34 \$	0,31 \$	0,28 \$	0,27 \$	0,23 \$	0,17 \$	0,20 \$	0,16 \$
Dividendes déclarés par action	0,557 \$	0,140 \$	0,140 \$	0,140 \$	0,137 \$	0,135 \$	0,135 \$	0,135 \$	0,131 \$

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites et réconciliées dans la section 3.

Dans son segment de marché, la Société connaît des variations saisonnières. En termes de revenus, excluant l'impact des acquisitions, le quatrième trimestre est généralement le plus fort.

8. Situation de trésorerie

8.1 SOURCES DE FINANCEMENT

La Société estime que ses flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles, combinés à ses sources de financement disponibles à court terme, lui permettront de soutenir sa stratégie de croissance, ses besoins en fonds de roulement et ses dépenses prévues en immobilisations.

Les facilités de crédit sont disponibles pour financer les activités générales de la Société et ses acquisitions d'entreprises. Sous la facilité renouvelable, la Société est dans l'obligation, entre autres conditions, de respecter certaines clauses restrictives sur une base consolidée. La direction s'assure de la conformité de ces clauses restrictives dans le cadre des exigences de dépôts trimestriels. Toutes les clauses étaient respectées au 30 juin 2026.

en milliers de dollars, sauf le ratio	30 juin 2026	31 décembre 2025
Total disponible sous la facilité renouvelable	450 000 \$	450 000 \$
Montant prélevé sur la facilité renouvelable	(147 544)	(154 244)
Lettres de crédit en cours	(2 565)	(2 674)
Facilités de crédit disponibles*	299 891 \$	293 082 \$
Trésorerie et équivalents de trésorerie	33 464	18 616
Liquidités disponibles*	333 355 \$	311 698 \$
Actifs courants	329 567 \$	296 910 \$
Passifs courants	191 546	184 007
Fonds de roulement*	138 021 \$	112 903 \$
Ratio des actifs courants sur les passifs courants	1,72	1,61

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites dans la section 3 et réconciliées dans cette section.

8.2 DETTE NETTE

Au 30 juin 2026, la Société avait une dette nette de 172,8 M \$ comparativement à 191,5 M \$ au 31 décembre 2025. La diminution de la dette nette de 18,7 M \$ est principalement attribuable à une augmentation de la trésorerie et des équivalents de trésorerie et à un remboursement de 12,1 M \$ sur la facilité de crédit renouvelable, partiellement compensés par un effet défavorable de la conversion de la dette libellée en devises étrangères.

en milliers de dollars, sauf le ratio	30 juin 2026	31 décembre 2025
Montant prélevé sur la facilité renouvelable	147 544 \$	154 244 \$
Billets à payer relatifs aux acquisitions d'entreprises	2 213	1 407
Lettres de crédit en cours	2 565	2 674
Obligations locatives	53 931	51 809
Dettes totales*	206 253 \$	210 134 \$
Moins: Trésorerie et équivalents de trésorerie	(33 464)	(18 616)
Dettes nettes*	172 789 \$	191 518 \$
BAIIA ajusté sur douze mois continus*	198 747	186 250
Ratio de la dette nette sur BAIIA ajusté*	0,87	1,03

* Les mesures non conformes aux IFRS sont décrites dans la section 3 et réconciliées dans cette section.

9. Liquidités

en milliers de dollars	T2		Cumul annuel	
	2026	2025	2026	2025
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles avant la variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations	37 552 \$	34 770 \$	75 175 \$	63 807 \$
Variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations	(4 258)	(4 512)	(6 094)	(2 290)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	33 294	30 258	69 081	61 517
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(13 361)	(3 629)	(21 387)	(7 794)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(23 020)	(26 600)	(35 700)	(50 276)
Effet de change non réalisé sur la trésorerie détenue en devises étrangères	4 116	(270)	2 854	221
Variation nette de la trésorerie	1 029 \$	(241) \$	14 848 \$	3 668 \$

9.1 ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES

Pour le trimestre, les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles avant les variations nettes des éléments hors caisse se sont établis à 37,6 M \$, par rapport à 34,8 M \$ pour la même période de 2025. La hausse s'explique principalement par un résultat net plus élevé avec un gain de change non réalisé, comparativement à une perte au deuxième trimestre de 2025, et est partiellement compensée par une hausse des impôts sur le résultat payés. La variation nette des éléments hors caisse a réduit les liquidités de 4,3 M \$, comparativement à une réduction de 4,5 M \$ un an plus tôt. La variation nette en 2026 est attribuable à une augmentation des créances clients et des stocks, partiellement compensée par une augmentation des comptes fournisseurs. Par conséquent, les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles au 2^e trimestre de 2026 se sont établis à 33,3 M \$, comparativement à 30,3 M \$ pour la même période de 2025.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles avant les variations nettes des éléments hors caisse se sont établis à 75,2 M \$, par rapport à 63,8 M \$ pour la même période de 2025. La hausse s'explique principalement par un résultat net plus élevé et est partiellement compensée par une hausse des impôts sur le résultat payés. La variation nette des éléments hors caisse a diminué les liquidités de 6,1 M \$, comparativement à une diminution de 2,3 M \$ un an plus tôt, en raison des mêmes facteurs énumérés ci-dessus pour le trimestre. Par conséquent, les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles se sont établis à 69,1 M \$, comparativement à 61,5 M \$ pour la même période de 2025.

9.2 ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT

Pour le trimestre, les flux de trésorerie utilisés dans le cadre des activités d'investissement se sont établis à 13,4 M \$ comparativement à 3,6 M \$ en 2025. La Société a déboursé 12,5 M \$ au titre d'immobilisations corporelles et incorporelles en 2026, dont 5,3 M \$ pour l'agrandissement du bâtiment à Greenville, comparativement à des déboursés de 4,0 M \$ pour une acquisition d'entreprise et de 4,6 M \$ au titre d'immobilisations corporelles et incorporelles en 2025. De plus, le règlement des instruments financiers a entraîné une sortie de trésorerie de 0,8 M \$, comparativement à une entrée de trésorerie de 5,0 M \$ l'année précédente.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, les flux de trésorerie utilisés dans le cadre des activités d'investissement se sont établis à 21,4 M \$ comparativement à 7,8 M \$ en 2025. En 2026, la Société a déboursé 2,1 M \$ au titre d'acquisitions d'entreprises, principalement en lien avec Baxter, ainsi que 18,5 M \$ au titre d'immobilisations corporelles et incorporelles, comparativement à des déboursés de 4,2 M \$ pour l'acquisition de Western et de 9,3 M \$ en immobilisations corporelles et incorporelles en 2025. La Société a également reçu 0,7 M \$ provenant de cessions d'activités antérieures dans l'exercice précédent. Enfin, ses activités d'investissement pour la période de six mois ont été touchées par les mêmes règlements d'instruments financiers que ceux décrits précédemment pour le trimestre.

9.3 ACTIVITÉS DE FINANCEMENT

Pour le trimestre, les flux de trésorerie utilisés dans les activités de financement se sont établis à 23,0 M \$ comparativement à 26,6 M \$ en 2025. La variation de la facilité renouvelable était semblable, avec un remboursement

de 10,9 M \$, comparativement à 11,0 M \$ en 2025. De plus, la Société a reçu des produits de 3,4 M \$ tirés de l'exercice d'options d'achat d'actions en 2026, comparativement à 0,5 M \$ au deuxième trimestre de 2025, et a aussi payé 1,3 M \$ de moins en intérêts.

Pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026, les flux de trésorerie utilisés dans les activités de financement se sont établis à 35,7 M \$ comparativement à 50,3 M \$ en 2025. La variation s'explique principalement par un remboursement de 12,1 M \$ sur la facilité renouvelable, comparativement à 18,5 M \$ en 2025. La Société a aussi reçu des produits de 7,2 M \$ provenant de l'exercice d'options d'achat d'actions, comparativement à 0,5 M \$, et a payé 2,3 M \$ de moins en intérêts.

9.4 DIVIDENDES

Les dividendes mensuels cumulés payés au 2^e trimestre de 2026 et pour la période de six mois se terminant le 30 juin 2026 ont totalisé respectivement 10,1 M \$ et 20,1 M \$, comparativement à 9,6 M \$ et 19,3 M \$ pour les mêmes périodes de 2025, principalement en raison de l'augmentation du dividende le 30 septembre 2025 et de l'augmentation du nombre d'actions à la suite de l'exercice d'options d'achat d'actions. Au 30 juin 2026, 72 121 984 actions étaient émises et en circulation contre 71 439 673 au 30 juin 2025.

9.5 OPTIONS D'ACHAT D' ACTIONS

Au 5 août 2026, 4 371 278 options d'achat d'actions étaient en circulation, à des prix de levée allant de 13,03 \$ à 28,75 \$.

10. Gouvernance

Conformément au Règlement 52-109 des Autorités canadiennes en valeurs mobilières, la Société a déposé des attestations signées par le président et chef de la direction et le chef de la direction financière qui, entre autres, font rapport sur les contrôles et procédures de divulgation et la façon dont les contrôles internes de l'information financière sont conçus.

Les contrôles et procédures de divulgation sont conçus pour fournir une assurance raisonnable que toutes les informations pertinentes sont recueillies et communiquées à la haute direction, y compris le président et chef de la direction et le chef de la direction financière, en temps opportun pour s'assurer que des décisions appropriées puissent être prises concernant la divulgation publique.

Les contrôles internes de l'information financière sont des processus conçus pour fournir une assurance raisonnable quant à la fiabilité de l'information financière et la conformité aux principes comptables généralement reconnus des états financiers consolidés de la Société.

Aucun changement important n'a été apporté à notre contrôle interne à l'égard de l'information financière au cours de la période visée par ce rapport de gestion qui a eu une incidence importante, ou est susceptible d'avoir une incidence importante, sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière de la Société.

11. Méthodes comptables significatives et estimations

A) Estimations comptables et jugements

L'établissement d'états financiers consolidés conformes aux IFRS exige que la direction ait recours à son jugement, fasse des estimations et pose des hypothèses qui influent sur l'application des méthodes comptables ainsi que sur la valeur comptable des actifs, des passifs, des revenus et des charges. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Toute révision des estimations comptables est constatée dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées ainsi que dans les périodes futures touchées par ces révisions.

Les jugements importants réalisés par la direction lors de l'application des méthodes comptables et qui ont l'incidence la plus significative sur les montants comptabilisés dans les états financiers consolidés sont la détermination des unités génératrices de trésorerie (« UGT »), l'identification des secteurs opérationnels et la détermination de la monnaie fonctionnelle de ses filiales à l'étranger.

Les hypothèses et incertitudes d'estimation qui présentent un risque important de résulter en un ajustement significatif sont l'évaluation des balances d'impôt différé mondial et de la charge d'impôt sur le résultat. Des jugements sur l'interprétation des lois, des traités et des règlements dans chaque juridiction sont également exigés par la direction pour déterminer les balances d'impôt différé et la charge d'impôt sur le résultat. Les autres sujets impliquant des hypothèses et des incertitudes d'estimation comprennent l'estimation de la juste valeur des actifs et des passifs acquis lors de regroupements d'entreprises, la détermination des provisions pour garantie, les provisions pour obsolescence des stocks, la capitalisation des immobilisations incorporelles et l'estimation des obligations locatives.

B) Nouvelles normes comptables

i) Nouvelles normes comptables adoptées

Les nouveaux amendements aux normes et interprétations suivants ont été appliqués lors de la préparation des états financiers consolidés au 30 juin 2026. L'adoption de ces amendements n'a pas eu d'impact significatif sur les états financiers de la Société.

IFRS 9 Instruments financiers et IFRS 7 Instruments financiers: Informations à fournir - Amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers

En mai 2024, l'IASB a publié des amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers, qui amendent IFRS 9 *Instruments financiers* et IFRS 7 *Instruments financiers: Informations à fournir*. Les amendements clarifient la date de comptabilisation et de décomptabilisation de certains actifs et passifs financiers. Ils clarifient aussi le traitement des actifs financiers sans recours et des instruments liés contractuellement et introduisent des obligations d'information supplémentaire sur les actifs et passifs financiers comportant des conditions contractuelles liées à un événement contingent, et les instruments de capitaux propres classés à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global. Les amendements sont en vigueur pour les exercices commençant le ou après le 1^{er} janvier 2026.

12. Événement subséquent

Le 1^{er} juillet 2026, la Société a acquis la totalité des actions émises et en circulation de Vipal S.p.A. (« Vipal ») pour une contrepartie totale de 13,0 M \$ (8,0 M EUR), sous réserve des ajustements habituels postérieurs à la clôture relatifs à la situation financière nette et au fonds de roulement net, ainsi qu'aux autres modalités prévues dans le contrat d'acquisition d'actions. Vipal est un fabricant d'ascenseurs résidentiels et de plates-formes élévatrices basé à Ferentillo, en Italie. L'acquisition ayant été finalisée après le 30 juin 2026, cette transaction n'a pas été comptabilisée dans les états financiers consolidés intermédiaires résumés. La comptabilisation de l'acquisition de l'entreprise, y compris la répartition préliminaire du prix d'acquisition entre les actifs identifiables acquis et les passifs pris en charge, sera présentée au cours de la prochaine période.

13. Facteurs de risque et incertitudes

Savaria exerce ses activités dans une industrie comportant divers risques et incertitudes. Les résultats d'exploitation et la situation financière de la Société pourraient être affectés par chacun des risques et des incertitudes décrits dans son rapport de gestion annuel de l'exercice 2025, lesquels font référence aux éléments suivants:

- | | |
|--|--|
| • Conditions économiques | • Risque de crédit |
| • Résultats d'exploitation | • Fluctuation des taux d'intérêt |
| • Financement | • Variation des prix |
| • Acquisitions | • Dépendance envers notre personnel clef |
| • Fluctuations des devises | • Dépendance envers nos principaux distributeurs |
| • Marché et concurrence | • Dépendance envers nos principaux fournisseurs |
| • Événements catastrophiques, catastrophes naturelles, conditions météorologiques et maladies graves | • Lois et règlements |
| • Remboursement des soins de santé | • Responsabilité du fabricant |
| • Droits de propriété | • Litiges |
| | • Systèmes d'information et cybersécurité |

14. Valeurs environnementales, sociales et de gouvernance (« ESG »)

Savaria est l'un des chefs de file mondiaux du secteur de l'accessibilité, déterminée à minimiser son empreinte écologique et à respecter les normes sociales et de gouvernance les plus élevées. La promotion de pratiques environnementales et sociales responsables dans l'ensemble de son organisation est essentielle pour soutenir une croissance durable et une création de valeur à long terme. Savaria intègre les critères ESG à ses activités grâce à des produits innovants qui favorisent l'accessibilité, à des efforts continus pour améliorer son efficacité opérationnelle et l'utilisation de ses ressources, et à un engagement constant envers ses employés et parties prenantes.

L'avancement des priorités ESG nécessite une approche collaborative à long terme, et doit également être fondée sur des actions claires, une planification rigoureuse et un engagement continu en faveur de la transparence. À cette fin, le 4 mars 2026, Savaria a publié son troisième rapport ESG. Ce rapport fournit des informations bonifiées sur le développement durable et une mise à jour de ses priorités, de sa stratégie et de ses initiatives sur les questions ESG. Le rapport est disponible dans la section Investisseurs sur notre site web savaria.com.

15. Perspectives

Poursuivant sur sa lancée après l'achèvement de *Savaria One*, Savaria vise une croissance de ses revenus d'approximativement 12 % par an au cours des cinq prochaines années, grâce à une croissance organique et à des acquisitions. Cela portera les revenus de Savaria à environ 1,6 G \$ fin 2030, tout en maintenant une marge du BAIIA ajusté d'au moins 20 %. À terme, le BAIIA ajusté par action devrait ainsi atteindre environ 4,25 \$ d'ici 2030.

De concert avec de solides tendances sectorielles favorables portées par le vieillissement de la population, nos priorités internes clefs pour réaliser ce plan comprennent:

- Accroître notre taux de croissance organique grâce à des initiatives commerciales à fort impact, incluant la poursuite de l'introduction de nouvelles gammes de produits afin d'accroître notre part de marché et de pénétrer de nouveaux marchés;
- Complémenter les initiatives commerciales par des acquisitions;
- Accroître les marges brutes dans l'ensemble de l'entreprise grâce à des initiatives d'amélioration continue et aux méthodologies développées dans le cadre de *Savaria One*;
- Poursuivre l'amélioration de nos systèmes d'affaires afin de favoriser et de soutenir notre croissance.

2026

SAVARIA CORPORATION

États financiers consolidés intermédiaires résumés

Au 30 juin 2026

(non audités et non revus par les auditeurs indépendants de la Société)

	Note	30 juin 2026	31 décembre 2025
Actifs			
Actifs courants			
Trésorerie et équivalents de trésorerie		33 464 \$	18 616 \$
Créances et autres débiteurs		123 527	115 533
Créances d'impôt à recevoir		1 757	2 615
Instruments financiers dérivés	12	56	1 105
Stocks		155 586	144 605
Charges payées d'avance et autres actifs courants		15 177	14 436
Total des actifs courants		329 567	296 910
Actifs non courants			
Instruments financiers dérivés	12	15	-
Immobilisations corporelles		75 502	66 446
Actifs au titre du droit d'utilisation		50 678	48 911
Immobilisations incorporelles		184 718	192 114
Goodwill		456 039	448 018
Autres actifs à long terme		942	921
Actifs d'impôt différé		49 660	45 610
Total des actifs non courants		817 554	802 020
Total des actifs		1 147 121 \$	1 098 930 \$
Passifs			
Passifs courants			
Fournisseurs et autres créditeurs		121 226 \$	110 733 \$
Dividende à payer		3 365	3 342
Passifs d'impôt exigible		4 299	9 432
Produits différés		41 332	39 469
Instruments financiers dérivés	12	3 389	4 180
Partie courante de la dette à long terme	5	1 194	1 189
Partie courante des obligations locatives	6	12 746	11 850
Provisions		3 995	3 812
Total des passifs courants		191 546	184 007
Passifs non courants			
Dette à long terme	5	147 461	152 917
Obligations locatives	6	41 185	39 959
Provisions à long terme		5 752	5 859
Autres passifs à long terme		22 169	21 166
Instruments financiers dérivés	12	3 190	4 601
Passifs d'impôt différé		47 520	49 591
Total des passifs non courants		267 277	274 093
Total des passifs		458 823	458 100
Capitaux propres			
Capital-actions	7	572 669	564 403
Surplus d'apport		16 525	14 137
Cumul des autres éléments du résultat global		33 818	24 733
Résultats non distribués		65 286	37 557
Total des capitaux propres		688 298	640 830
Total des passifs et des capitaux propres		1 147 121 \$	1 098 930 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

	Note	Trois mois clos les 30 juin		Six mois clos les 30 juin	
		2026	2025	2026	2025
Revenus	13	245 780 \$	226 746 \$	481 325 \$	446 978 \$
Coût des ventes		148 498	138 256	292 308	275 237
Profit brut		97 282	88 490	189 017	171 741
Charges opérationnelles					
Frais de vente et d'administration		61 006	55 780	119 590	112 350
Frais des initiatives stratégiques	8	-	4 607	-	9 277
Autres charges	9	457	1 391	636	2 164
Charges opérationnelles totales		61 463	61 778	120 226	123 791
Résultat opérationnel		35 819	26 712	68 791	47 950
Charges financières nettes	10	1 680	4 654	4 752	8 176
Résultat avant impôt		34 139	22 058	64 039	39 774
Charge d'impôt sur le résultat		8 939	5 742	16 159	10 979
Résultat net		25 200 \$	16 316 \$	47 880 \$	28 795 \$
Résultat net par action :					
De base		0,35 \$	0,23 \$	0,67 \$	0,40 \$
Dilué		0,34 \$	0,23 \$	0,65 \$	0,40 \$
Nombre moyen pondéré de base d'actions		71 972 874	71 414 340	71 839 211	71 424 048
Nombre moyen pondéré dilué d'actions		73 514 916	71 858 056	73 148 000	71 869 297

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

	Trois mois clos les 30 juin		Six mois clos les 30 juin	
	2026	2025	2026	2025
Résultat net	25 200 \$	16 316 \$	47 880 \$	28 795 \$
Éléments qui sont ou qui peuvent éventuellement être reclassés dans le résultat net :				
Variation nette des instruments financiers désignés comme couverture de flux de trésorerie, déduction faite des impôts	(482)	2 762	(1 068)	2 856
Variation nette sur la conversion des états financiers d'établissements étrangers, déduction faite des impôts	10 250	4 773	12 297	20 373
Coûts de réserve de couverture sur la variation des swaps de devises désignés comme couverture des investissements nets à l'étranger, déduction faite des impôts	(15)	(92)	(22)	(40)
Variation nette de la couverture des investissements nets, déduction faite des impôts	(1 548)	5 812	(2 122)	3 755
Autres éléments du résultat global	8 205	13 255	9 085	26 944
Résultat global total	33 405 \$	29 571 \$	56 965 \$	55 739 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

(en milliers de dollars canadiens, sauf les nombres d'actions - non audités)

	2026					
	Capital-actions		Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	Nombre	Montant				
Solde au 1^{er} janvier	71 673 325	564 403 \$	14 137 \$	24 733 \$	37 557 \$	640 830 \$
Résultat net	-	-	-	-	47 880	47 880
Rémunération à base d'actions	-	-	1 874	-	-	1 874
Avantage fiscal sur rémunération à base d'actions	-	-	1 950	-	-	1 950
Exercice d'options d'achat d'actions (note 7)	448 659	8 266	(1 436)	-	-	6 830
Dividendes sur actions ordinaires (note 7)	-	-	-	-	(20 151)	(20 151)
Total des transactions avec les actionnaires	448 659	8 266	2 388	-	(20 151)	(9 497)
Autres éléments du résultat global	-	-	-	9 085	-	9 085
Solde au 30 juin	72 121 984	572 669 \$	16 525 \$	33 818 \$	65 286 \$	688 298 \$

	2025					
	Capital-actions		Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	Nombre	Montant				
Solde au 1^{er} janvier	71 402 507	560 002 \$	11 283 \$	(3 901) \$	7 883 \$	575 267 \$
Résultat net	-	-	-	-	28 795	28 795
Rémunération à base d'actions	-	-	1 376	-	-	1 376
Charge fiscale sur rémunération à base d'actions	-	-	(80)	-	-	(80)
Exercice d'options d'achat d'actions (note 7)	37 166	569	(89)	-	-	480
Dividendes sur actions ordinaires (note 7)	-	-	-	-	(19 283)	(19 283)
Total des transactions avec les actionnaires	37 166	569	1 207	-	(19 283)	(17 507)
Autres éléments du résultat global	-	-	-	26 944	-	26 944
Solde au 30 juin	71 439 673	560 571 \$	12 490 \$	23 043 \$	17 395 \$	613 499 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

	Note	Trois mois clos les 30 juin		Six mois clos les 30 juin	
		2026	2025	2026	2025
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles					
Résultat net		25 200 \$	16 316 \$	47 880 \$	28 795 \$
Ajustements pour :					
Amortissement des immobilisations corporelles		2 959	2 570	5 827	5 305
Amortissement des actifs au titre du droit d'utilisation		3 518	3 339	6 866	6 501
Amortissement des immobilisations incorporelles		8 024	7 472	15 888	14 813
Charge d'impôt		8 939	5 742	16 159	10 979
Rémunération à base d'actions		981	647	1 874	1 375
Variations non monétaires sur instruments financiers	10	(9)	698	16	940
Perte (gain) sur cession et radiation d'immobilisations corporelles et incorporelles		(23)	(44)	(29)	59
Perte (gain) de change non réalisé(e)		(2 269)	1 021	203	793
Intérêts et amortissement des frais différés de financement	10	2 268	3 476	4 698	7 116
Impôt sur le résultat payé		(12 036)	(6 467)	(24 207)	(12 869)
		37 552	34 770	75 175	63 807
Variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations	11	(4 258)	(4 512)	(6 094)	(2 290)
Trésorerie nette liée aux activités opérationnelles		33 294	30 258	69 081	61 517
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement					
Acquisitions d'entreprises	4 & 5	-	(3 952)	(2 069)	(4 162)
Produits tirés de la cession des activités		-	-	-	746
Règlements d'instruments financiers dérivés	12	(824)	4 954	(824)	4 954
Acquisition d'immobilisations corporelles		(10 100)	(2 206)	(13 511)	(4 453)
Augmentation des immobilisations incorporelles		(2 437)	(2 425)	(4 983)	(4 879)
Trésorerie nette liée aux activités d'investissement		(13 361)	(3 629)	(21 387)	(7 794)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement					
Remboursement des obligations locatives	6	(3 787)	(3 486)	(7 511)	(7 509)
Variation nette de la facilité renouvelable	5	(10 928)	(11 018)	(12 142)	(18 529)
Intérêts payés		(1 651)	(2 937)	(3 127)	(5 438)
Produits issus de l'exercice d'options	7	3 428	480	7 208	480
Dividendes payés sur actions ordinaires	7	(10 082)	(9 639)	(20 128)	(19 280)
Trésorerie nette liée aux activités de financement		(23 020)	(26 600)	(35 700)	(50 276)
Effet de change non réalisé sur la trésorerie détenue en devises étrangères		4 116	(270)	2 854	221
Variation nette de la trésorerie		1 029	(241)	14 848	3 668
Trésorerie - début de la période		32 435	39 151	18 616	35 242
Trésorerie - fin de la période		33 464 \$	38 910 \$	33 464 \$	38 910 \$

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers intermédiaires non audités résumés consolidés.

1. Nature des activités et information sur la Société

Savaria Corporation est domiciliée au Canada. Les états financiers intermédiaires résumés consolidés de la Société aux 30 juin 2026 et 2025 et pour les exercices clos à ces dates comprennent les comptes de Savaria Corporation et de ses filiales en propriété exclusive (l'ensemble désigné comme la « Société » ou « Savaria »). Savaria est un des chefs de file mondiaux de l'industrie de l'accessibilité. Elle offre des solutions d'accessibilité aux personnes à mobilité réduite afin d'accroître leur confort, leur mobilité et leur indépendance. Les activités de la Société sont divisées en deux secteurs opérationnels : *Accessibilité* et *Équipements médicaux* tel que décrit à la note 13 - Secteurs opérationnels.

Les actions ordinaires de la Société sont inscrites sous le symbole « SIS » à la bourse de Toronto.

2. Base d'établissement**A) Déclaration de conformité**

Ces états financiers intermédiaires résumés consolidés ont été préparés conformément aux normes comptables IFRS, telles que publiées par l'International Accounting Standards Board, s'appliquant à la préparation des états financiers intermédiaires, y compris l'IAS 34.

Ces présents états financiers intermédiaires résumés ne comprennent pas toutes les informations exigées pour les états financiers annuels et doivent donc être lus conjointement avec les états financiers consolidés annuels audités de la Société et les notes afférentes de l'exercice clos le 31 décembre 2025. Les présents états financiers intermédiaires résumés n'ont pas fait l'objet d'un examen ni d'un audit par les auditeurs de la Société; ils ont été approuvés par le conseil d'administration le 5 août 2026.

B) Utilisation d'estimations et recours au jugement

L'établissement d'états financiers consolidés conformes aux IFRS exige que la direction ait recours à son jugement, fasse des estimations et pose des hypothèses qui influent sur l'application des méthodes comptables ainsi que sur la valeur comptable des actifs, des passifs, des revenus et des charges. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Toute révision des estimations comptables est constatée dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées ainsi que dans les périodes futures touchées par ces révisions.

Les jugements importants réalisés par la direction lors de l'application des méthodes comptables et qui ont l'incidence la plus significative sur les montants comptabilisés dans les états financiers consolidés sont la détermination des unités génératrices de trésorerie (« UGT »), l'identification des secteurs opérationnels et la détermination de la monnaie fonctionnelle de ses filiales à l'étranger.

Les hypothèses et incertitudes d'estimation qui présentent un risque important de résulter en un ajustement significatif sont la détermination des balances d'impôt différé mondial et de la charge d'impôt sur le résultat. Des jugements sur l'interprétation des lois, des traités et des règlements dans chaque juridiction sont également exigés par la direction pour déterminer les balances d'impôt différé et la charge d'impôt sur le résultat. Les autres sujets impliquant des hypothèses et des incertitudes d'estimation comprennent l'estimation de la juste valeur des actifs et des passifs acquis lors de regroupements d'entreprises, la détermination des provisions pour garantie, les provisions pour obsolescence des stocks, la capitalisation des immobilisations incorporelles et l'estimation des obligations locatives.

3. Méthodes comptables significatives

Les états financiers consolidés intermédiaires résumés ont été dressés selon les mêmes méthodes comptables que celles utilisées dans les états financiers consolidés annuels audités pour l'exercice clos le 31 décembre 2025, à l'exception faite du nouvel amendement aux normes et interprétations suivant, en vigueur au 1^{er} janvier 2026.

Les méthodes comptables ont été appliquées d'une manière uniforme par les entités de la Société à toutes les périodes présentées dans les présents états financiers intermédiaires résumés consolidés, sauf indication contraire. L'adoption de ces amendements n'a pas eu d'impact significatif sur les états financiers de la Société.

3. Méthodes comptables significatives (suite)**IFRS 9 Instruments financiers et IFRS 7 Instruments financiers: Informations à fournir - Amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers**

En mai 2024, l'IASB a publié des amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers, qui amendent IFRS 9 *Instruments financiers* et IFRS 7 *Instruments financiers: Informations à fournir*. Les amendements clarifient la date de comptabilisation et de décomptabilisation de certains actifs et passifs financiers. Ils clarifient aussi le traitement des actifs financiers sans recours et des instruments liés contractuellement et introduisent des obligations d'information supplémentaire sur les actifs et passifs financiers comportant des conditions contractuelles liées à un événement contingent, et les instruments de capitaux propres classés à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global. Les amendements sont en vigueur pour les exercices commençant le ou après le 1^{er} janvier 2026.

4. Acquisitions d'entreprises**Acquisition d'entreprise réalisée au cours de l'exercice****Baxter Residential Elevators, LLC**

Le 6 février 2026, la Société a acquis la quasi-totalité des actifs de Baxter Residential Elevators, LLC (« Baxter »), un important distributeur et installateur d'ascenseurs résidentiels et de plates-formes élévatrices basé à Frisco, au Texas, pour une contrepartie totale d'environ 2 829 000 \$ (2 069 000 \$ US).

La transaction a été considérée comme un regroupement d'entreprises et a été comptabilisée suivant la méthode de l'acquisition. Les actifs acquis étaient principalement des créances clients et autres créances, des stocks, des immobilisations incorporelles, du goodwill et des produits différés; ils ont été attribués au secteur d'activité *Accessibilité*. Le goodwill sera déductible sur le plan fiscal.

Acquisition d'entreprise réalisée au cours de l'exercice précédent**Western Elevator Ltd**

Le 7 mai 2025, la Société a acquis la totalité des actions émises de Western Elevator Ltd. (« Western ») pour une contrepartie totale de 5 554 000 \$. Western est un important distributeur d'ascenseurs et de plates-formes élévatrices dans le secteur résidentiel, basé à Coquitlam (Colombie-Britannique).

L'acquisition de Western a été comptabilisée selon la méthode d'acquisition. Western a été consolidée à compter de la date d'acquisition. Les actifs acquis comprenaient principalement des créances clients et autres créances, des stocks, des immobilisations incorporelles, du goodwill et des produits différés. La répartition du prix d'achat a été finalisée en 2025. Le goodwill s'est élevé à 3 231 000 \$ et n'est pas déductible fiscalement. Le goodwill a été affecté au secteur d'activité *Accessibilité*.

5. Dette à long terme

	30 juin 2026	31 décembre 2025
Facilité renouvelable ¹	146 442 \$	152 699 \$
Billets à payer relatifs aux acquisitions d'entreprises	2 213	1 407
	148 655 \$	154 106 \$
Moins : Partie courante	1 194	1 189
	147 461 \$	152 917 \$

¹ Déduction faite des frais de financement différés de 1 102 000 \$ (1 545 000 \$ en 2025).

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

5. Dette à long terme (suite)

Facilité renouvelable

La Société a une facilité renouvelable comme suit :

- Le montant disponible est de 450 000 000 \$, en dollars canadiens (ou l'équivalent en dollars américains, euros ou livres sterling);
- La facilité renouvelable arrive à échéance le 15 août 2028;
- L'intérêt est payable sur une base mensuelle. Le taux d'intérêt applicable sur la facilité renouvelable est basé sur la cote de crédit attribuée à la Société. Selon la cote de crédit actuelle, le taux est soit le taux CORRA ou SOFR, majorés respectivement de 1,50 % ou 1,30 %, soit le taux préférentiel canadien ou américain, majoré de 0,20 %, avant l'impact des swaps de devises;
- Au 30 juin 2026, des montants de 3 306 000 en dollars canadiens, 92 331 000 en dollars américains et 8 000 000 en euros étaient prélevés sur la facilité renouvelable.

Rapprochement de la variation de la dette à long terme avec la trésorerie provenant des activités de financement :

	2026
Solde au 1 ^{er} janvier	154 106 \$
Variation nette de la facilité renouvelable	(12 142)
Billet à payer relié à une acquisition d'entreprise	980
Billet payé relié à une précédente acquisition d'entreprise	(220)
Amortissement des frais de financement différés	443
Impact de la variation des taux de change	5 488
	148 655 \$
Moins : Partie courante	1 194
Solde au 30 juin	147 461 \$

6. Obligations locatives

Rapprochement de la variation des obligations locatives :

	2026
Solde au 1 ^{er} janvier	51 809 \$
Nouveaux baux	3 295
Modifications	4 344
Remboursement des obligations locatives	(7 511)
Intérêts sur les obligations locatives (note 10)	1 140
Impact de la variation des taux de change	854
	53 931 \$
Moins : Partie courante	12 746
Solde au 30 juin	41 185 \$

7. Capital-actions

A) Capital-actions et surplus d'apport

Durant les six premiers mois de 2026, la Société a émis 448 659 actions ordinaires (37 166 en 2025) à un prix moyen de 15,24 \$ (12,91 \$ en 2025) par action suite à l'exercice d'options d'achats d'actions. Ces exercices ont donné lieu à une augmentation du capital-actions de 8 266 000 \$ (569 000 \$ en 2025) et à une réduction du surplus d'apport de 1 436 000 \$ (89 000 \$ en 2025). Le cours de clôture moyen des actions de la Société aux dates d'exercice des options exercées durant 2026 était de 27,09 \$ (16,74 \$ en 2025).

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

7. Capital-actions (suite)

A) Capital-actions et surplus d'apport (suite)

Le tableau suivant présente le rapprochement des options d'achat d'actions en circulation aux 30 juin 2026 et 2025 :

		2026		2025
	Nombre d'options	Moyenne pondérée des prix de levée	Nombre d'options	Moyenne pondérée des prix de levée
En circulation aux 1 ^{er} janvier	4 314 274	17,58 \$	3 949 590	16,75 \$
Attribuées	633 999	25,93	579 505	19,31
Exercées	(448 659)	15,24	(37 166)	12,91
Expirées et renoncées	(125 002)	19,50	(152 000)	18,21
En circulation aux 30 juin	4 374 612	18,61 \$	4 339 929	17,08 \$

La valeur de chaque option est estimée à la date d'attribution au moyen du modèle d'évaluation d'options Black-Scholes avec les hypothèses ci-dessous :

	2026
Nombre d'options attribuées	633 999
Taux d'intérêt sans risque ¹	3,11 %
Rendement prévu des dividendes ¹	2,11 %
Volatilité prévue ¹	27 %
Durée prévue	4-6 années

¹ Moyenne pondérée

La juste valeur estimative des options attribuées en 2026 s'élève à 3 700 000 \$ (2 774 000 \$ en 2025). Cette valeur est amortie et imputée aux résultats au cours de la période d'acquisition des droits d'exercice.

B) Dividendes

Les dividendes suivants ont été déclarés et payés par la Société :

	2026	Six mois clos les 30 juin 2025
Dividendes déclarés	20 151 \$	19 283 \$
Montant déclaré par action en cents	28,0	27,0
Dividendes payés	20 128 \$	19 280 \$
Montant payé par action en cents	28,0	27,0

8. Frais des initiatives stratégiques

En 2023, la Société a lancé un plan stratégique biennal appelé *Savaria One* visant à optimiser les ventes et les opérations. Le contrat de consultation lié à cette initiative stratégique a pris fin comme prévu au quatrième trimestre de 2025.

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

9. Autres charges

Les autres charges comprennent des éléments de performance financière, qui, de l'avis de la Société, devraient être présentés séparément dans l'état consolidé du résultat net afin de faciliter la compréhension de sa performance financière opérationnelle.

Les frais d'acquisition d'entreprises comprennent majoritairement les frais engagés liés à des acquisitions d'entreprises (avec ou sans succès). Les frais d'intégration d'entreprises comprennent les frais engagés pour l'intégration des entreprises nouvellement acquises.

Les frais de programme d'optimisation représentent les coûts engagés afin d'améliorer l'efficacité des activités opérationnelles et comprennent principalement des dépenses liées aux indemnités de départ de salariés et des frais de déménagement.

	Trois mois clos les 30 juin 2026		Six mois clos les 30 juin 2025	
	2026	2025	2026	2025
Frais d'acquisition d'entreprises	452 \$	305 \$	631 \$	305 \$
Frais d'intégration d'entreprises	5	122	5	635
Frais de programme d'optimisation	-	964	-	1 224
	457 \$	1 391 \$	636 \$	2 164 \$

10. Charges financières nettes

	Trois mois clos les 30 juin 2026		Six mois clos les 30 juin 2025	
	2026	2025	2026	2025
Intérêts sur la dette à long terme	1 459 \$	2 669 \$	3 062 \$	5 507 \$
Intérêts sur les obligations locatives	561	586	1 140	1 166
Autres intérêts et frais bancaires	137	186	354	270
Amortissement des frais de financement différés et dépenses de désactualisation	248	221	496	443
Revenus d'intérêt	(67)	(212)	(101)	(294)
Perte nette (gain net) de change	(649)	506	(215)	144
Perte nette (gain net) sur instruments financiers	(51)	680	(58)	900
Portion inefficace des variations de la juste valeur des couvertures d'investissement net	42	18	74	40
	1 680 \$	4 654 \$	4 752 \$	8 176 \$

11. Variation nette des éléments hors caisse liés aux opérations

	Trois mois clos les 30 juin 2026		Six mois clos les 30 juin 2025	
	2026	2025	2026	2025
Créances et autres débiteurs	(5 802) \$	2 981 \$	(6 198) \$	3 193 \$
Stocks	(4 669)	(2 364)	(7 380)	(1 136)
Charges payées d'avance et autres actifs courants	105	2 669	(529)	1 883
Autres actifs à long terme	8	7	19	15
Fournisseurs et autres créditeurs	5 723	(8 784)	8 191	(8 750)
Produits différés	200	614	(560)	1 318
Provisions	11	(15)	(256)	14
Autres passifs à long terme	166	380	619	1 173
	(4 258) \$	(4 512) \$	(6 094) \$	(2 290) \$

12. Instruments financiers dérivés

Le tableau ci-dessous indique la présentation des instruments financiers dérivés à l'état intermédiaire de la situation financière.

	30 juin 2026	31 décembre 2025
Actifs courants		
Contrats de change	56 \$	1 105 \$
Actifs non courants		
Contrats de change	15 \$	- \$
Passifs courants		
Contrats de change	443 \$	18 \$
Swaps de devises	2 946	4 162
	3 389 \$	4 180 \$
Passifs non courants		
Contrats de change	7 \$	- \$
Swaps de devises	3 183	4 601
	3 190 \$	4 601 \$

Les seuls instruments financiers de la Société qui sont évalués à la juste valeur de manière récurrente après leur comptabilisation initiale sont les instruments financiers dérivés, qui sont de niveau 2. La juste valeur des contrats de change est estimée en escomptant la différence entre le montant contractuel à terme et la valeur actuelle à terme pour le montant résiduel du contrat utilisant un taux d'intérêt sans risque (basé sur les bons du Trésor). La juste valeur des contrats de swaps de devises est calculée comme la valeur actualisée des flux de trésorerie futurs estimés sur la durée restante des contrats et d'après les données du marché (principalement les courbes de taux d'intérêt, les taux d'intérêt et les taux de change pour les swaps de devises). Elle reflète le risque de crédit de l'instrument et inclut un ajustement afin de tenir compte du risque de crédit de la filiale de la Société ou de la contrepartie lorsqu'approprié. La valeur comptable de la trésorerie et équivalents de trésorerie, des créances et autres débiteurs, des fournisseurs et autres créditeurs se rapprochent de leur juste valeur en raison de leurs échéances à court terme. La valeur comptable de la dette à long terme se rapproche de sa juste valeur parce qu'elle porte intérêt à des taux variables.

Le 3 avril 2026, le swap de devises CHF-USD de 11 000 000 CHF de la Société est arrivé à échéance et a été réglé. Une portion de 9 000 000 CHF de ce swap de devises CHF-USD était comprise dans l'instrument de couverture désigné dans le cadre de la relation de couverture de l'investissement net dans ses activités en Suisse. À la suite de l'arrivée à échéance de ce swap, la Société a désigné son swap de devises de 9 000 000 CHF (8 905 000 USD) conclu le 5 mars 2026, ayant pris effet le 3 avril 2026 et venant à échéance le 3 avril 2028, comme instrument de couverture de son investissement net dans ses activités en Suisse.

13. Secteurs opérationnels

Information sur les secteurs opérationnels

Aux fins de la présentation de l'information financière, l'entreprise est structurée en deux secteurs opérationnels en fonction des marchés respectifs qu'ils desservent. Le secteur *Accessibilité* comprend la conception, la fabrication, la distribution et l'installation d'une vaste gamme de produits d'accessibilité, tels que des ascenseurs commerciaux et résidentiels, des sièges d'escalier, des plates-formes élévatrices et des monte-plats, que ce soit pour les marchés personnel, résidentiel ou commercial. Il vend également une grande variété de véhicules automobiles accessibles aux fauteuils roulants et adaptés aux personnes ayant des besoins particuliers. Le secteur *Équipements médicaux* inclut la conception, fabrication, distribution et installation de lève-personne, de toiles et d'accessoires de transfert, d'élévateurs au sol, d'aides au repositionnement, d'équipement pour le bain, de lits médicaux, de surfaces de soutien thérapeutique et de produits de gestion de la pression utilisés dans les établissements de santé et dans un contexte de soins à domicile.

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

13. Secteurs opérationnels (suite)

Information sur les secteurs opérationnels (suite)

L'équipe de direction de la Société évalue la performance des secteurs d'activité en fonction des revenus et du BAIIA ajusté. Le BAIIA ajusté se définit comme étant le bénéfice avant les charges financières nettes, l'impôt, l'amortissement, les frais des initiatives stratégiques, les autres charges et la rémunération à base d'actions. Les charges du bureau chef correspondent aux charges relatives aux fonctions corporatives, qui ne sont pas imputées aux secteurs.

	Trois mois clos les 30 juin			
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	Total
2026				
Revenus	192 040 \$	53 740 \$	- \$	245 780 \$
BAIIA ajusté	45 409 \$	9 909 \$	(3 560) \$	51 758 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	981	981
Autres charges	508	-	(51)	457
Charge d'amortissement	11 269	2 291	941	14 501
Résultat opérationnel	33 632 \$	7 618 \$	(5 431) \$	35 819 \$
2025				
Revenus	176 685 \$	50 061 \$	- \$	226 746 \$
BAIIA ajusté	38 779 \$	10 478 \$	(2 519) \$	46 738 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	647	647
Frais des initiatives stratégiques	2 851	749	1 007	4 607
Autres charges	679	393	319	1 391
Charge d'amortissement	10 187	2 295	899	13 381
Résultat opérationnel	25 062 \$	7 041 \$	(5 391) \$	26 712 \$
	Six mois clos les 30 juin			
	Accessibilité	Équipements médicaux	Bureau chef	Total
2026				
Revenus	375 596 \$	105 729 \$	- \$	481 325 \$
BAIIA ajusté	86 614 \$	20 036 \$	(6 768) \$	99 882 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	1 874	1 874
Autres charges	508	-	128	636
Charge d'amortissement	22 211	4 553	1 817	28 581
Résultat opérationnel	63 895 \$	15 483 \$	(10 587) \$	68 791 \$
2025				
Revenus	346 840 \$	100 138 \$	- \$	446 978 \$
BAIIA ajusté	72 961 \$	19 898 \$	(5 474) \$	87 385 \$
Rémunération à base d'actions	-	-	1 375	1 375
Frais des initiatives stratégiques	5 989	1 216	2 072	9 277
Autres charges	1 289	556	319	2 164
Charge d'amortissement	20 341	4 409	1 869	26 619
Résultat opérationnel	45 342 \$	13 717 \$	(11 109) \$	47 950 \$

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

13. Secteurs opérationnels (suite)

Ventilation des revenus et information sur les régions géographiques

	Trois mois clos les 30 juin		
	Accessibilité	Équipements médicaux	Total
2026			
Revenus par région			
Canada	26 138 \$	18 497 \$	44 635 \$
États-Unis	76 855	31 691	108 546
Europe et reste du monde	89 047	3 552	92 599
	192 040 \$	53 740 \$	245 780 \$
Moment de la constatation des revenus			
Biens transférés à un moment précis	172 737 \$	46 885 \$	219 622 \$
Services rendus progressivement	19 303	6 855	26 158
	192 040 \$	53 740 \$	245 780 \$
2025			
Revenus par région			
Canada	25 302 \$	18 343 \$	43 645 \$
États-Unis	70 674	29 357	100 031
Europe et reste du monde	80 709	2 361	83 070
	176 685 \$	50 061 \$	226 746 \$
Moment de la constatation des revenus			
Biens transférés à un moment précis	159 144 \$	43 779 \$	202 923 \$
Services rendus progressivement	17 541	6 282	23 823
	176 685 \$	50 061 \$	226 746 \$

SAVARIA CORPORATION

NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS

(les montants présentés dans les tableaux sont exprimés en milliers de dollars canadiens, sauf ceux relatifs aux données sur les actions - non audités)

13. Secteurs opérationnels (suite)

Ventilation des revenus et information sur les régions géographiques (suite)

	Six mois clos les 30 juin		
	Accessibilité	Équipements médicaux	Total
2026			
Revenus par région			
Canada	51 946 \$	38 863 \$	90 809 \$
États-Unis	148 860	59 481	208 341
Europe et reste du monde	174 790	7 385	182 175
	375 596 \$	105 729 \$	481 325 \$
Moment de la constatation des revenus			
Biens transférés à un moment précis	337 911 \$	92 049 \$	429 960 \$
Services rendus progressivement	37 685	13 680	51 365
	375 596 \$	105 729 \$	481 325 \$
2025			
Revenus par région			
Canada	48 032 \$	36 144 \$	84 176 \$
États-Unis	143 575	58 767	202 342
Europe et reste du monde	155 233	5 227	160 460
	346 840 \$	100 138 \$	446 978 \$
Moment de la constatation des revenus			
Biens transférés à un moment précis	312 915 \$	88 598 \$	401 513 \$
Services rendus progressivement	33 925	11 540	45 465
	346 840 \$	100 138 \$	446 978 \$

14. Événement subséquent

Le 1^{er} juillet 2026, la Société a acquis la totalité des actions émises et en circulation de Vipal S.p.A. (« Vipal ») pour une contrepartie totale de 12 954 000 \$ (8 000 000 EUR), sous réserve des ajustements habituels postérieurs à la clôture relatifs à la situation financière nette et au fonds de roulement net, ainsi qu'aux autres modalités prévues dans le contrat d'acquisition d'actions. Vipal est un fabricant d'ascenseurs résidentiels et de plates-formes élévatrices basé à Ferentillo, en Italie. L'acquisition ayant été finalisée après le 30 juin 2026, cette transaction n'a pas été comptabilisée dans les états financiers consolidés intermédiaires résumés. La comptabilisation de l'acquisition de l'entreprise, y compris la répartition préliminaire du prix d'acquisition entre les actifs identifiables acquis et les passifs pris en charge, sera présentée au cours de la prochaine période.

SAVARIA CORPORATION

4350, autoroute 13, Laval (Québec) H7R 6E9 Canada
450.681.5655 800.931.5655 savarial.com

